



Национальный исследовательский университет
"Высшая школа экономики"



Журнал международных исследований развития (МИР)

*Уровень экономического развития измеряется
отношением стоимости автомобиля к
стоимости стрижки волос. Чем ближе эти
величины, тем развитее страна.*

Сэмюэл Девоне

Выпуск 2 (5)
Москва 2015

Оглавление

Вступительное слово от Главного редактора.....	3
Инвестиционные возможности Китая на Африканском континенте.....	4
Антикризисные меры стимулирования развития малого бизнеса в России	12
Проблемы гармонизации санитарных и фитосанитарных мер в ВТО	18
Анализ конъюнктуры мирового рынка урана.....	26
Дилемма «центр-периферия» в теориях международного разделения труда	36
Анализ потенциала китайского юаня в условиях современной системы МВКО. Российско-китайские финансовые отношения	51
Государственно-частное партнерство: причины формирования сотрудничества между участниками процесса	58
Проблема формирования международно-правового обычая о запрете убийства китов.....	63
German transnational companies in Brazil: major impact on the economy and future prospects of activities	72
Научно-практическая деятельность членов нашей группы.....	79

Вступительное слово от Главного редактора

Уважаемые читатели,



Статьи, представленные в этом номере, являются лучшим примером междисциплинарного подхода, который поддерживается редакцией нашего журнала при проведении различных исследований, стимулирующих развитие подходов, методик, а также анализа проблем развития общества на различных уровнях. При этом, отмечаю необходимость выработки ключевых направлений исследований, посвященных развитию определенных систем, отраслей. Данное решение было принято в связи с определением наиболее интересных направлений для исследований среди наших читателей. Так, в рамках журнала МИР отныне будет существовать раздел, посвященный оценке эффективности деятельности Центральных банков, рассмотрению основных аспектов деятельности указанных структур. Выбор данной специализированной темы связан с фундаментальной ролью Центральных банков в обеспечении стабильности развития национальных экономик разных стран, обеспечению методик и стандартов функционирования субъектов финансовых отношений. Вторым тематическим разделом будет выступать изучение направлений и перспектив российской продукции космической деятельности. Для внедрения указанных тематик планируется начать модернизацию сайта журнала, а также реформирование предыдущих сборников под формат журнала, составленного в ходе отзывов читателей о предыдущих номерах.

Отмечаю, что редакция журнала заинтересована в работе с молодыми исследователями, а также в формировании постоянного состава авторов для повышения качества выпускаемых статей. Просим также продолжать высказывать Ваши пожелания по улучшению формата подготавливаемых выпусков.

С надеждой на дальнейшее сотрудничество,

Главный редактор журнала МИР Ларионов Александр

Инвестиционные возможности Китая на Африканском континенте

Chinese investment opportunities in Africa

Сухорукова Елизавета Романовна,

2 курс НИУ ВШЭ, факультет
мировой экономики и мировой политики

Аннотация

В данной статье рассматриваются основные факторы, определяющие инвестиционные вложения Китая в африканские страны. Представленное исследование опирается на теоретические концепции, применяемые для объяснения различных зависимостей.

Ключевые слова

Китайские инвестиции, факторы инвестиционной привлекательности, емкий внутренний спрос

Abstract

The article considers the major factors defining the Chinese investments in the African countries. The presented research leans on various theoretical concepts which are used for an explanation of various dependences.

Keywords

The Chinese investments, factors of investment attractiveness, large internal demand

В течение продолжительного периода времени Африканский континент выступает привлекательным местом для иностранных инвестиций. Значительные успехи в развитии некоторых стран данного континента (к примеру, Ботсваны, Нигерии, Эфиопии, ЮАР, Ганы, Руанды) притягивают международных инвесторов из наиболее развитых стран. Среди них одну из лидирующих позиций занимает Китай. Несмотря на то, что сотрудничество Китая и стран Африки имеет довольно долгую историю, лишь в 90-х годах

XX века Китай стал проявлять больший интерес к континенту. Причины столь явного и стремительного изменения, а также их оправданность будут рассмотрены в данной статье. Стоит заметить, что от вопроса рентабельности инвестиций Китая в Африку отчасти зависит его будущий экономический рост. В то же время опыт Китая в данном вопросе может стать отправной точкой для построения эффективной стратегии инвестирования в страны Африки другими государствами (в том числе и Россией).

Для того, чтобы осуществить всесторонний анализ инвестиций Китая в Африку, необходимо понять, с какими целями данная страна начала экспансию на континент. Обратившись к истории отношений африканских стран и Китая, можно заметить, что фундамент дружественных отношений был заложен ещё в 60-х годах XX века во время визита премьер-министра Китая Чжоу-Энлая в некоторые африканские страны. Именно тогда были заложены первые принципы развития отношений, одним из которых (по моему мнению, самым главным) являлся антиколониальный принцип. В 90-е годы Китай утвердился в качестве покровителя африканских стран в вопросах достижения суверенитета и наделения власти в международном сообществе.

Так как Китай не вмешивался в политические вопросы стран, не насаждал какие-либо системы, не предъявлял особых требований к африканским государствам в обмен на инвестиционную поддержку, то это способствовало одобрению и более предпочтительному выбору Китая в качестве инвестора и союзника со стороны стран Африки. Если первоначально Китай устанавливал прочные связи с африканскими государствами, в большей степени, критикуя колониальный принцип европейских стран, то со временем это стало выгодным по двум причинам: укрепление связей с крупным скоплением развивающихся африканских стран (в качестве развивающейся страны лидера-примера) и «захват» новых быстрорастущих рынков сбыта, сырья и человеческих ресурсов. Насыщая инвестициями африканские государства Китай, следует полагать, надеется на

увеличение ВВП данных стран, а также на создание благоприятных условий для поиска поставщика продукции. Данное утверждение легко доказывается как теоретически, так и с помощью статистических данных по торговле между странами Африки и Китаем.

Теория прямых иностранных инвестиций гласит, что в стране, в которую поступают инвестиции, наблюдается экономический рост, который может быть обусловлен подъёмом производства (например, благодаря введению иностранной технологии) и всплеском экономической активности. Например, осуществление прямых иностранных инвестиций в постройку завода в Африке и запуск производства на данном заводе могут послужить отправной точкой развития импортозамещения в данной стране, что позволит снизить зависимость от иностранных поставщиков.

Однако поскольку приток ПИИ приведет к созданию новых рабочих мест, также будет иметь место увеличение покупательной способности населения. Соответственно, увеличение благосостояния приведет к увеличению потребления импортных товаров (в том числе и из Китая). Ниже представлена диаграмма, которая включает в себя и данный эффект (увеличение импорта) от прямых иностранных инвестиций Китая в африканские страны (рис.1). Очевидно, что объёмы торговли между странами лишь увеличивались по мере укрепления их инвестиционных отношений, а также в связи с экономическим ростом африканских стран.

Стоит отметить, что в 2005 году произошло значительное увеличение товарооборота, при этом прямые иностранные инвестиции Китая в Африку увеличились на 38% [1], а рост ВВП некоторых стран, в которые были вложены китайские инвестиции, таких как Египет, Либерия, Ливия составил 4,5%, 5,9% и 11,9% соответственно[2]. Одной из составляющих «Бриллианта конкурентного преимущества» Портера в контексте теории прямых иностранных инвестиций является развитость отрасли (или инфраструктуры), непосредственно связанной с производством. Таким образом, Китай заинтересован в улучшении инфраструктуры Замбии

(строительство железной дороги), поскольку ведёт в данном государстве разработки месторождений меди, которую необходимо транспортировать поездом. Безусловно, Замбия является лишь одним из многочисленных примеров применения данного принципа Китаем.

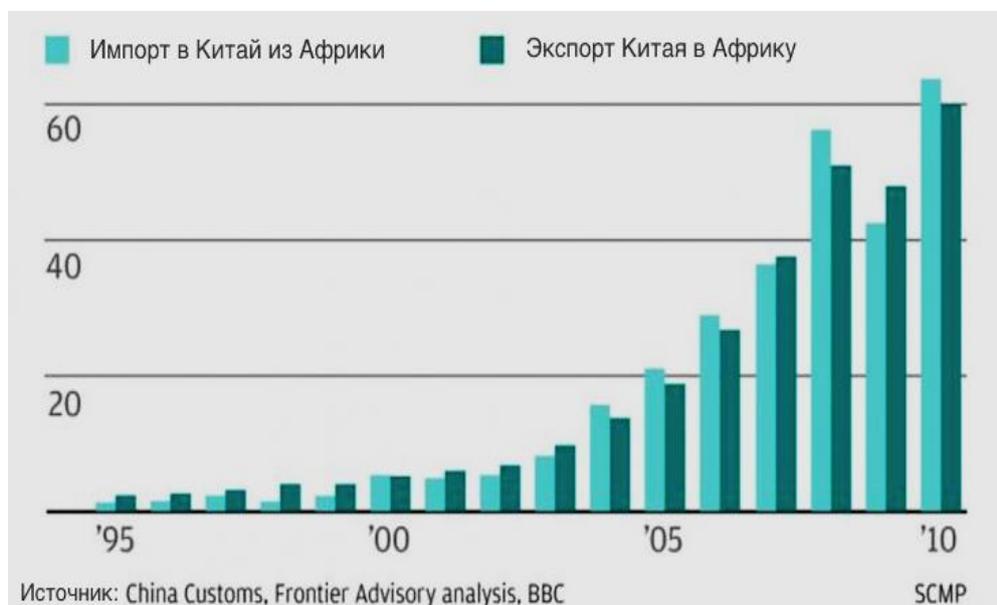


Рис.1 Торговые потоки Китая и Африки (млрд. долл. США)
Источник: China Customs, Frontier Advisory analysis

Одной из главных причин экспансии Китая в Африку является *энергетический вопрос*. Помимо увеличивающегося с каждым годом потребления домохозяйств (вследствие роста численности населения), существует также и тенденция увеличения объёмов потребления энергии в процессе производства (рис.2).

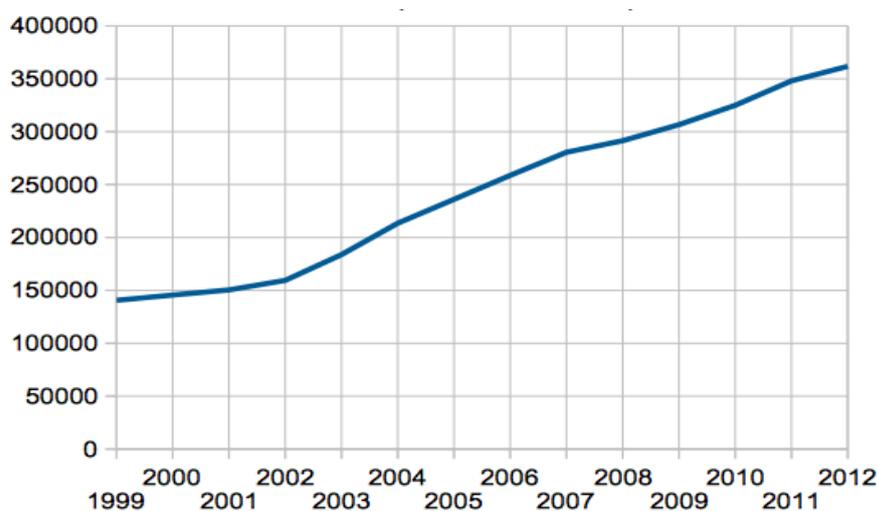


Рис.2 Потребление электроэнергии в Китае(в 10 тыс. тонн)
Источник: построен автором работы

Данная политика прослеживается в странах, в которых энергетическая индустрия находится под контролем правящих элит (Ангола, Нигер, Нигерия, Судан). Однако в тех странах, где отсутствует характер национализированной промышленности (а также, где Китай ещё не играет роли значимого экономического партнёра), Китай проводит так называемую «тройную» игру: он вводит на рынок молодую компанию, которая тут же «завоёвывает» влияние (например, Cliveden Oil, Energem Resources).

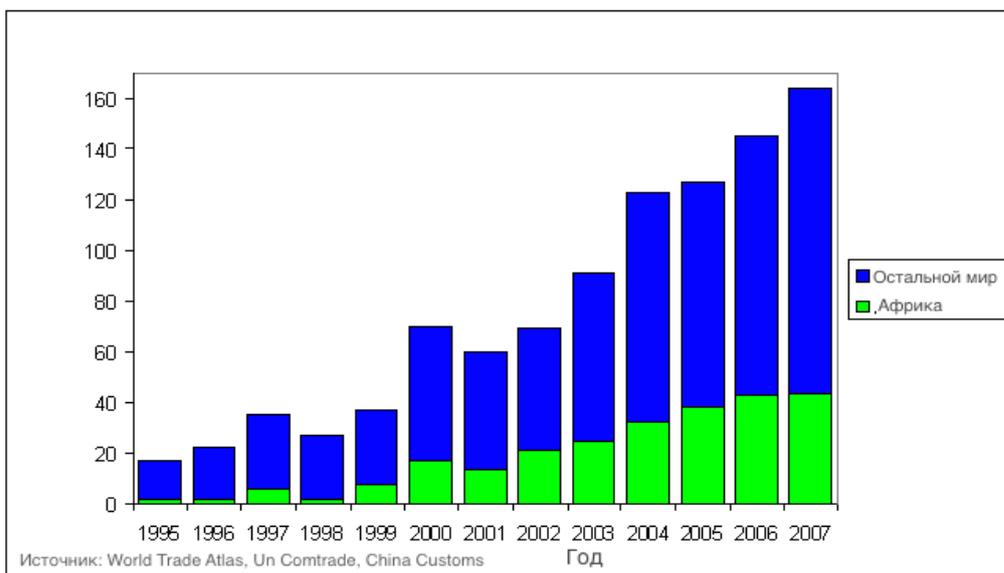


Рис.3 Доля импорта нефти Африки в Китай (млн. тонн)

Инвестиции Китая в Африку несомненно приносят пользу как Китаю, так и африканским странам. По данным Всемирного Банка, уровень бедности в Африке в промежутке 1980 — 2005 годов снизился с 84% до 16% благодаря прямым инвестициям Китая[3]. Более того, условия, на которых Китай способен выдавать кредиты странам Африки, в значительной степени более предпочтительны, чем те условия получения средств, которые может предложить Международный Валютный Фонд. Помимо того, что Китай выдаёт беспроцентные кредиты, он также осуществляет безвозмездные проекты на территории стран Африки. Тем самым Китай создаёт конкуренцию западным государствам, и, нужно отметить, что китайская

политика устраивает африканские государства в большей степени, поскольку она не диктует условия политического развития и нацелена на получение лишь экономической выгоды. Ещё одним преимуществом является спрос Китая на минералы и другие полезные ископаемые (медь, алюминий), который привёл в действие рычаг роста цен на данное сырьё и приостановил долговременную тенденцию к снижению цен. Китай также является поставщиком технологий (интернет, телефонная связь, телекоммуникации) и образования в Африку. В 2013 году Ху Цзиньтао - 11-ый генеральный секретарь- ЦК КПК объявил о создании образовательной программы государственных стипендий, направленной на обучение 30 тысяч африканских специалистов к 2015 году [4]. Что касается телекоммуникаций, то Китай пользуется преимуществом рынков сбыта Африки: низкий уровень конкуренции позволяет сбывать продукцию в больших объёмах, при этом, китайские компании, не акцентирующие своё внимание на строгом патентном праве, продают составные части телекоммуникационной техники местным производствам, что позволяет выигрывать от данного сотрудничества и африканским странам.

Рентабельность инвестиций Китая в Африку можно представить, изобразив модель, в которой будут учитываться первоначальные вложения в проект и их фундаментальная стоимость после скольких-то лет, на основе которых будет подсчитываться ежегодная окупаемость проекта. Соответственно, если первоначальные инвестиции в проект составили 700 миллионов долларов и по прошествии трёх лет их фундаментальная стоимость уже оценивается в 900 миллионов долларов, то ежегодная окупаемость проекта составляет приблизительно 9,5% (рис.4).

Таким образом, можно заключить, что несмотря на большие вложения в Африку, Китай при условии успешной реализации какого-либо проекта, может рассчитывать на его хорошую прибыльность и соответственно окупаемость.

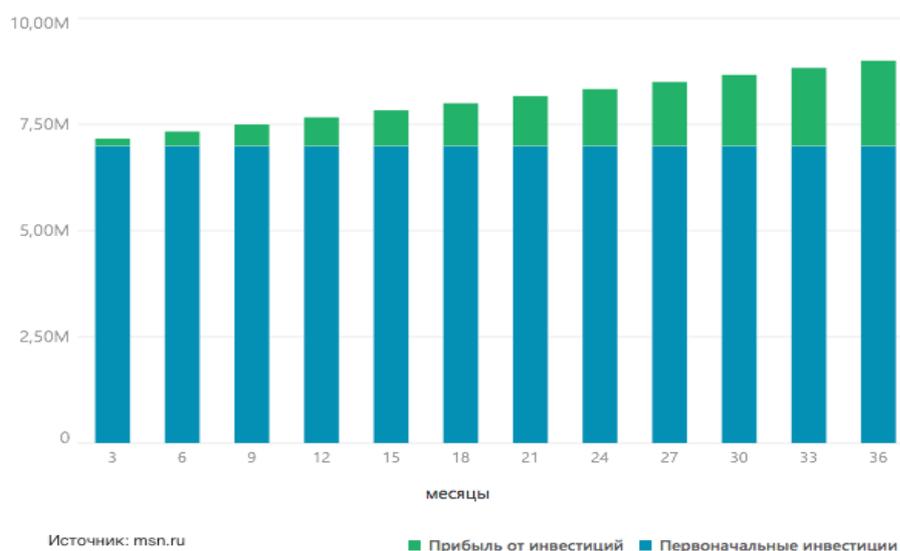


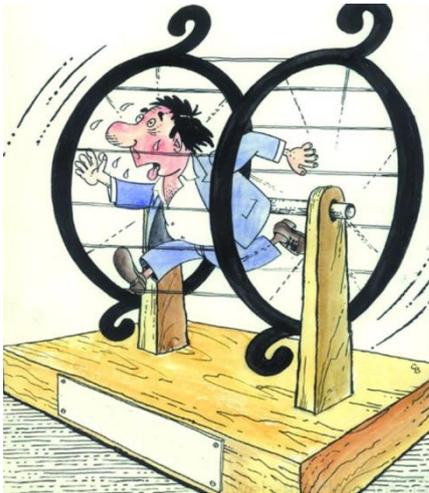
Рис. 4 Модель ежегодной окупаемости инвестиций

В ходе данной работы были выяснены следующие факты: сотрудничество Китая со странами Африки значительно увеличилось за последние 40 лет, поскольку китайская экономика нуждается в сырьевых, энергетических ресурсах в связи с увеличивающимся энергопотреблением, а также в новых рынках сбыта, на которых китайские компании могут иметь ценовые и неценовые преимущества; Китай использует мягкую политику инвестирования в африканские страны, не пытаясь изменить менталитет народов или же режимы в них существующие, а также предоставляет кредиты и финансирование совместных проектов на выгодных условиях, что вызывает большую открытость стран к сотрудничеству; инвестиции Китая стимулируют экономический рост стран Африки, выражающийся в улучшении качества жизни, росте трудовой активности, внедрении новых технологий, в то же время выгоды извлекает и Китай, получая доступ к энергетическим ресурсам стран, наращивая объёмы товарооборота с Африкой. Несмотря на существующие риски - многочисленные конфликты, имеющие стихийный характер на континенте,- китайское правительство придерживается политики продолжения финансового сотрудничества, так как высокая отдача от инвестиций превалирует над потерями. Необходимо отметить, что опыт Китая в инвестировании в страны Африки может

послужить основой для построения Россией политических и экономических связей с данными государствами, поскольку Россия нуждается в рычагах усиления темпов экономического роста, и одним из таковых может стать отдача от инвестиций в развивающиеся страны Африки.

Список литературы:

- 1) China Statistical Yearbook — 2006//National Bureau of Statistics of China
<http://www.stats.gov.cn/tjsj/ndsj/2006/indexeh.htm>
- 2) African Economic Outlook Statistics//African Development Bank Group
<http://www.africaneconomicoutlook.org/statistics/table-2-real-gdp-growth-rates-2003-2013/>
- 3) Poverty headcount ratio at \$1.25 a day (PPP) (%of population)//World Bank Statistics
<http://data.worldbank.org/indicator/SI.POV.DDAY/countries/CN?display=gragh>
- 4) Kaiman J. Africa's future leaders benefit from Beijing's desire to win hearts and minds// The Guardian, April 29, 2013



Лазарева Анастасия Андреевна

**студентка 3 курса Финансового университета
при Правительстве РФ,**

**факультет государственного и
муниципального управления,**

**научный руководитель: к.э.н., доц. Сердюков
Владимир Александрович**

Антикризисные меры стимулирования развития малого бизнеса в России

Anti-recessionary measures for Russian small business development

Аннотация

В современной России проблема поддержки малого бизнеса вызывает широкую полемику на государственном уровне. В статье проведен анализ мер антикризисного плана Правительства РФ, касающихся малого бизнеса, а также сделаны предложения по его дополнению и усовершенствованию.

Ключевые слова

Малый бизнес, антикризисный план Правительства 2015 г

Abstract

The problem of small business is the cause of great controversy at the national level in modern Russia. This article is devoted to measure analysis of Government`s crisis bailout plan, which are referred to small business. Also were made some proposals for its improvement.

Key words

Small business, Government`s crisis bailout plan of 2015

В настоящее время в российской экономике наблюдаются различные дисбалансы развития, которые должны быть нейтрализованы для

стимулирования процессов устойчивого развития. Неблагоприятный инвестиционный климат, снижение цен на нефть, последствия от санкций привели к экономическому кризису, который негативно влияет на стабильность российской экономики в целом и, в том числе, на развитие и состояние малого бизнеса. Для преодоления кризиса 2 февраля 2015 г. Правительство РФ представило антикризисный «План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году». Данный план нацелен на обеспечение устойчивого развития экономики и социальной стабильности в период наиболее сильного влияния неблагоприятной внешнеэкономической и внешнеполитической конъюнктуры.

Целью работы является разработка предложений по развитию малого бизнеса и альтернативных решений по урегулированию кризисной ситуации в этой сфере.

Одним из решений Правительства по урегулированию кризисной ситуации было снижение избыточного антимонопольного контроля за малым бизнесом, однако это предложение может привести к развитию нелегального предпринимательства и, как следствие, развитию теневой экономики. Установление «иммунитетов для предпринимателей, не обладающих значительной рыночной силой» может быть понято превратно, тем самым произойдет недооценка возможностей предпринимателя. На мой взгляд, необходимо создать специальные антимонопольные комиссии, регулирующие только малый бизнес, которые бы ежеквартально проводили плановые проверки относительно соответствия предпринимателей заданным требованиям.

Другим предложением, нуждающимся в корректировке, является предоставление субъектам Российской Федерации права снижать ставки налога для налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения с объектом налогообложения «доходы», с 6 процентов до 1 процента, а также снижать ЕНВД с 15% до 7,5%. В условиях кризиса

регионы активно ищут возможности для пополнения бюджета, по причине большого объема социальных обязательств. В сложившихся условиях они не будут активно стремиться понижать налоговые ставки. Лучшим решением бы было установка для каждого региона своих налоговых ставок, чтобы регионы не уклонялись от данной меры.

Кроме того, план можно было бы дополнить отменой введения на один-два года налога на имущество предприятий для налогоплательщиков, применяющих УСН и ЕНВД, что дало бы малому и среднему бизнесу шанс минимизировать свои убытки и привлечь дополнительное финансирование. В частности, предлагается вдвое увеличить предельное значение выручки, при котором хозяйствующий субъект относится к малому предпринимательству. Для малого бизнеса это значение вырастет с 60 до 120 миллионов рублей. В то же время, само по себе изменение критериев не играет большую роль для малых предприятий. Их основная выгода — возможность пользоваться спецрежимами налогообложения, которые, в свою очередь, имеют серьезные ограничения. Для применения упрощенной системы налогообложения выручка предприятия не может превышать 75 миллионов рублей. То есть, если предприятие хочет остаться на УСН, то увеличение значения выручки для него не имеет никакого значения. К сожалению, применение спецрежимов делает предприятие неконкурентноспособным на рынке, работающем с НДС. Если для субъектов малого предпринимательства не будут предусмотрены какие-то дополнительные льготы, которыми можно будет эффективно воспользоваться, само по себе изменение критериев принципиальных выгод не дает.

Кроме того, антикризисный план предлагает ввести право на применение 2-летних «налоговых каникул» всеми впервые зарегистрированными индивидуальными предпринимателями (Далее — ИП) в сфере производственных и бытовых услуг. Однако из льготы выпадают те ИП, которые из—за запредельного роста причитающихся к уплате страховых

взносов в Пенсионный фонд в 2013-2014 годах прекратили или приостановили свою деятельность. Через год тарифы пересмотрели, но за это время тысячи ИП ушли из бизнеса и потеряли не только бизнес, но и право на получение льгот при новой регистрации. Поэтому альтернативным решением мог бы быть учет предпринимателей в качестве льготников, которые приостановили свою деятельность за 2013-2014 гг.

Дополнительным мотивом для развития малого бизнеса могло бы стать введение ограничений на всех посредников малого бизнеса, то есть стало бы более выгодно покупать непосредственно у производителя, избегая системы наценок.

В рамках поддержки отечественных производителей, грамотным решением стало бы разделение малого бизнеса на две большие группы: малый бизнес в сфере торговли и в сфере производства. Производителей следует освободить от налогов, что повысило бы уровень производства в России. Антикризисный план не решает одну важную проблему для малого и среднего бизнеса. Одной из причин торможения развития малого и среднего бизнеса являются большие процентные банковские ставки. Ниже на диаграмме приведены актуальные ставки по кредитам для малого бизнеса.



Рис.1 Банковские ставки по кредитам для малого бизнеса в 2014 г.

На основе приведенной диаграммы можно сделать вывод, что российские банки неохотно кредитуют малое и среднее

предпринимательство или устанавливают огромные процентные ставки, вследствие которых начинающему предпринимателю сложно открыть свой бизнес. Таким образом, для поддержки малого и среднего предпринимательства целесообразно снизить налоговые ставки по кредитам.

Одной из слабых сторон антикризисного плана является то, что он не учитывает решения в области сельского хозяйства. Для поддержки малого бизнеса в этой области, грамотным решением стало бы увеличение дотаций на бензин. В условиях политики импортозамещения, поддержка отечественного производителя могла бы стабилизировать покупательский спрос и вывести новых поставщиков на фермерский рынок.

Поддержка отечественных фермеров также благоприятно бы сказалась на преодолении кризисной ситуации. Например, создание фермерских рынков, где были бы только свежие, а главное, дешевые товары, способствовало бы развитию предпринимательства и практически полному замещению подобных иностранных товаров.

Подводя итог, можно сказать, что поддержка малого предпринимательства сыграло бы большую роль при преодолении кризисной ситуации на российском рынке. Во-первых, это бы увеличило количество рабочих мест (сейчас существует риск безработицы), во – вторых, увеличило бы прирост ВВП, что немаловажно в нынешних условиях. На мой взгляд, антикризисный план пусть и предлагает решения по урегулированию кризисной ситуации, однако одно его исполнение явно недостаточно для повышения результативности и эффективности его функционирования. Меры, обозначенные в рамках данной статьи, могут быть использованы для дополнительного стимулирования малого бизнеса в России.

Список использованной литературы

Распоряжение Правительства Российской Федерации от 27 января 2015 г. N 98-р г. Москва [Электронный ресурс] // URL:

<http://www.rg.ru/2015/02/02/plan-dok.html> (дата обращения 03.05.2015, режим доступа – свободный).

Взятыхшева В. Банки, налоги, лекарства: где подводные камни в антикризисном плане правительства. [Электронный ресурс] // URL: <http://paperpaper.ru/plan-for-crisis> (дата обращения 05.05.2015, режим доступа – свободный).

Федеральный портал малого и среднего предпринимательства. Министерство развития экономического развития российской федерации. [Электронный ресурс] // URL: <http://smb.gov.ru> (дата обращения 07.05.2015, режим доступа – свободный).

Самофалова О. План борьбы с кризисом оказался противоречивым. Деловая газета «Взгляд». URL: <http://vz.ru/economy/2015/1/28/726670.html> (дата обращения 07.05.2015, режим доступа – свободный).

Петербургский правовой портал. 7 антикризисных мер правительства для малого бизнеса. [Электронный ресурс] // URL: <http://ppt.ru/news/131286> (дата обращения 08.05.2015, режим доступа – свободный).



Салия Марианна Романовна

студентка 5-го курса международно-правового института

Московского государственного юридического университета имени О.Е.

Кутафина (МГЮА)

m.saliya@yandex.ru

Проблемы гармонизации санитарных и фитосанитарных мер в ВТО **Problems of harmonization of sanitary and phytosanitary measures in WTO**

Аннотация

Одна из задач Всемирной торговой организации – способствовать развитию международной торговли. Не последнюю роль в этом играет гармонизация норм, регулирующих самые разные сферы экономики, в том числе и санитарные и фитосанитарные меры. У государств-членов есть выбор: основывать меры на международных стандартах или принять свои собственные. Данная статья посвящена проблемам гармонизации санитарных и фитосанитарных мер в рамках ВТО.

Ключевые слова: гармонизация, ВТО, санитарные и фитосанитарные меры

Abstract:

One of the main WTO goals is to encourage the development of international trade. Harmonization of measures controlling different economic spheres including sanitary and phytosanitary measures plays an important role in this process.

Member States can choose to make measures in coincidence with international standards or to implement their own. The article is devoted to problems of sanitary and phytosanitary measures harmonization within the WTO.

Key words: harmonization, WTO, sanitary and phytosanitary measures

В системе нетарифного регулирования Всемирной торговой организации (ВТО) существуют санитарные и фитосанитарные меры. Это те меры, которые предназначены для охраны здоровья и жизни населения, защиты животного и растительного мира, сельского хозяйства от рисков, связанных с распространением болезней. Их устанавливают санитарно-ветеринарные власти, органы здравоохранения, т.е. как центральные, так и региональные органы власти¹. Регулируя санитарные и фитосанитарные меры, государства-члены ВТО должны принимать во внимание самые различные факторы: географические, климатические условия, предпочтения на рынке, интересы потребителей и т.д. В результате экспортеры вынуждены каждый раз, при выходе на новый рынок, адаптироваться к новым условиям, что затрудняет процесс мировой торговли. В связи с этим, одной из целей, указанных в преамбуле Соглашения ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер (Соглашение), является использование согласованных санитарных и фитосанитарных мер между членами на основе международных стандартов, руководств и рекомендаций, разработанных соответствующими международными организациями. Она находит отражение в статье 3, где поощряется гармонизация санитарных и фитосанитарных мер на основе международных стандартов, в то же время, признавая право членов самостоятельно устанавливать необходимый уровень защиты.

Согласно данной норме, меры можно гармонизировать:

- 1) основывая их на международных стандартах;
- 2) согласовывая их с международными стандартами;

¹ Шумилов В.М. Право Всемирной торговой организации (ВТО): учебник для магистров и аспирантов / В.М.Шумилов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – С. 107.

3) вводя или сохраняя санитарные и фитосанитарные меры, которые обеспечивают более высокий уровень санитарной и фитосанитарной защиты, чем меры на базе соответствующих международных стандартов.

Первый вопрос, который возникает: как соотносятся между собой данные варианты? Существует ли обязанность у государств-членов использовать какой-то конкретный способ? Исходя из статьи 3, такое предположение неверно, поскольку такое указание в статье отсутствует. Наоборот, все вышеперечисленные варианты равны. В доказательство можно привести решение Апелляционного органа по делу *ЕС - Hormones* (1998), где было установлено, что данные способы равны и не являются взаимоисключающими². Таким образом, член ВТО может выбрать любой из представленных вариантов без каких-либо негативных последствий.

Первый способ, установленный в пункте 1 статьи 3, предусматривает, что члены будут основывать свои санитарные и фитосанитарные меры на международных стандартах, руководствах или рекомендациях, когда таковые имеются, если в п. 3 не предусмотрено иное. Под международными стандартами понимаются стандарты, разработанные такими международными организациями, как Комиссия Codex Alimentarius, Международное Бюро по Эпизоотии (МЭБ) и Секретариат международной конвенции по карантину и защите растений³.

Анализ научных трудов показал, что в теории не определено место международно-правовых стандартов, их соотношение с международными нормами и принципами. Ряд ученых, в частности О.И. Тиунов, рассматривают международно-правовые стандарты как разновидность

² Appellate Body Report, *ЕС – Hormones* (1998), para. 104.

³ Стандарты, руководства и рекомендации закреплены в различных официальных документах. В качестве примера можно привести Международный ветеринарный кодекс (The Terrestrial Animal Health Code), Справочник по стандартам диагностических проверок и вакцинации наземных животных (The Manual of Standards for Diagnostic Tests and Vaccines for Terrestrial Animals), Атлантический ветеринарный кодекс (Atlantic Animal Health Code) и т.д.

международных норм⁴, другие – как отдельную категорию, отличную от норм и принципов⁵.

Следующий вопрос: чем отличаются между собой первые два способа («основывать на» и «согласовывать с»)? Здесь также не обойтись без толкования Апелляционного органа. В деле *ЕС – Hormones* (1998) он дал комментарий в отношении выражения «основан на», который предполагает рассмотрение п. 1 ст. 3 как требование к членам гармонизировать свои санитарные и фитосанитарные меры, согласовывая их с международными стандартами, руководствами и рекомендациями здесь и сейчас, в действительности означает наделять такие международные стандарты, руководства и рекомендации (которые по условиям Кодекса носят рекомендательный характер по форме и существу) обязательной силой. Он также отметил, что гармонизация санитарных и фитосанитарных мер члена ВТО на основании международных стандартов сформулирована в Соглашении по применению санитарных и фитосанитарных мер в качестве цели, которая должна быть реализована в будущем, а не в качестве обязательства, которое должно быть реализовано немедленно⁶. Так, рекомендации, установленные международными организациями, не становятся обязательными в силу Соглашения. Санитарная и фитосанитарная мера, которая основана на международных стандартах, не обязательно должна полностью соответствовать им, т.е. не все элементы таких стандартов должны быть инкорпорированы в данную меру.

Таким образом, если государство-член «основывает» свои меры на международных стандартах, это означает, что он берет «часть» такого стандарта и инкорпорирует в свое законодательство, придавая ему юридическую силу. Необходимо добавить, что, когда один член ВТО

⁴ См.: Тиунов О.И. Роль международно-правовых стандартов в регулировании взаимодействия международного и национального права // Журнал российского права. 2012. N 12. С. 72.

⁵ См.: Чуйко Н.А. Международно-правовые стандарты и регулирование безопасности продуктов питания в праве ВТО // Журнал российского права №8, 2014.

⁶ Там же пар. 165.

утверждает, что его мера основана на международном стандарте, другой член, оспаривающий такую меру по пункту 1 статьи 3, будет нести бремя доказывания, что это не так. Однако, такая мера не обладает презумпцией непротиворечивости.

Что касается пункта 2 статьи 3, то можно выделить следующие отличия. Во-первых, термин «согласовывать» более строгий, чем термин «основан на», поскольку он означает, что международный стандарт полностью инкорпорирован в национальное законодательство. Во-вторых, пункт 2 ст. 3 устанавливает, что меры, которые согласуются с международными стандартами, презюмируются непротиворечащими Соглашению и ГАТТ 1994. Следовательно, такая мера обладает презумпцией непротиворечивости, и бремя доказывания сложнее, т.к. стороне придется опровергнуть эту презумпцию.

Очевидно, что ВТО тем самым стимулирует государства использовать разработанные международные стандарты при введении санитарных и фитосанитарных мер. Еще одним «бонусом» служит тот факт, что согласуя свои санитарные и фитосанитарные меры с международными стандартами, государство–член уже не должно проводить оценку рисков и предоставлять научное обоснование.

Однако, так ли безупречны данные стандарты? В доктрине сформировались две противоположные точки зрения. Одни описывают деятельность международных организаций без каких-либо претензий⁷, другие наоборот⁸. Основная критика заключается в том, что Комиссия Codex Alimentarius поставила на первый план торговые интересы, «задвинув в сторону» защиту здоровья населения⁹. К чему это может привести? К тому, что в ущерб здоровью людей будут защищаться интересы отдельных

⁷ См.: Thiermann Alejandro B. Globalization, international trade and animal health: the new roles of OIE // Preventive Veterinary Medicine №67.2005. –P. 101–108; см. также Boutrif E. The new role of Codex Alimentarius in the context of WTO/SPS agreement // Food Control №14. 2003. –P. 81–88.

⁸ См.: Scott J. The WTO Agreement on Sanitary and Phytosanitary Measures A Commentary // Oxford University Press, 2007. –P.246-248.

⁹ Post D.L. Standarts and Regulatory Capitalism: The Diffusion of Food Safety Standards in Developing Countries // 596 Annals 168, 2005.-P. 170.

государств, экспортирующих ту или иную продукцию. Более того, ограниченное участие развивающихся стран, порядок принятия решений, роль экспертов и ученых, неоднозначная деятельность Соединенных Штатов - все это вызывает обеспокоенность¹⁰. Однако, Соглашение предусматривает еще один способ гармонизации.

Третий возможный вариант, который могут избрать члены, – это уклониться от действующих международных стандартов, выбрав санитарные и фитосанитарные меры, которые обеспечивают более высокий уровень защиты. Данный способ важен, поскольку признает право членом на избрание того уровня защиты, который им кажется приемлемым на своей территории. В отношении данного пункта Апелляционный орган дал следующий комментарий: право члена установить собственный уровень санитарной защиты по пункту 3 статьи 3 Соглашения – это самостоятельное право, а не исключение из обязательства по пункту 1 статьи 3. Право на избрание меры, которая отличается от международного стандарта не является абсолютным. В основу пункта 3 статьи 3 положены два альтернативных условия: либо должно быть научное обоснование для санитарных и фитосанитарных мер; либо санитарные и фитосанитарные меры должны быть результатом выбранного членом уровня защиты в соответствии с положениями пунктов 1-8 статьи 5. Разница между этими двумя условиями не так ясна, даже Апелляционный орган заметил, что пункт 3 статьи 3 не является примером понятной формулировки. Однако ясно то, что и в первом, и во втором случае необходима оценка рисков, предусмотренная пунктом 1 статьи 5.

Следовательно, в том случае, когда член реализует свое право на введение меры, обеспечивающей более высокий уровень защиты, он обязан исходить из того, что данная мера должна соответствовать другим

¹⁰ См.: Ewers J. Duelling Risk Assessments: Why the WTO and Codex Threaten US Food Standards // *Envtl L.* 30. 2000. –P. 387; Mayeda G. Developing Disharmony? The SPS and TBT Agreements and the Impact of Harmonisation on Developing Countries // *JIEL*, 2004; Silverglade B.A. The Impact of International Trade Agreements on US Food Safety and Labelling Standards // *53 Food&Drug Law* 537, 1998. –P. 540.

требованиям Соглашения, включая требование об оценке рисков. Однако, введение санитарных и фитосанитарных мер, которые не согласуются с международными стандартами и обеспечивают более высокий уровень защиты, само по себе не ужесточает требования, предъявляемые к бремени доказывания.

Таким образом, Соглашение поощряет гармонизацию санитарных и фитосанитарных мер среди членов ВТО и предусматривает для этого три возможных способа. Конечно, полная гармонизация невозможна как по объективным (климат, географические условия и т.д.), так и по субъективным (защита национальных интересов, недоверие международным стандартам) условиям. Каждое государство само для себя решает, какой вариант выбрать, но при этом необходимо принимать во внимание иные требования, установленные в данном Соглашении.

Список литературы

1. Тиунов О.И. Роль международно-правовых стандартов в регулировании взаимодействия международного и национального права // Журнал российского права. 2012. N 12. С. 72.
2. Чуйко Н.А. Международно-правовые стандарты и регулирование безопасности продуктов питания в праве ВТО // Журнал российского права №8, 2014.
3. Шумилов В.М. Право Всемирной торговой организации (ВТО): учебник для магистров и аспирантов / В.М.Шумилов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2014. –219 с.
4. Boutrif E. The new role of Codex Alimentarius in the context of WTO/SPS agreement // Food Control №14. 2003. –P. 81–88.
5. EC – Hormones (1998): European Communities — Measures Concerning Meat and Meat Products (Hormones) / URL: www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/cases_e/ds26_e.htm

6. Ewers J. Duelling Risk Assessments: Why the WTO and Codex Threaten US Food Standards // *Envtl L.* 30. 2000. –P. 387; Mayeda G. Developing Disharmony? The SPS and TBT Agreements and the Impact of Harmonisation on Developing Countries // *JIEL*, 2004.
7. Post D.L. Standarts and Regulatory Capitalism: The Diffusion of Food Safety Standards in Developing Countries // *596 Annals* 168, 2005.-P. 170.
8. Scott J. The WTO Agreement on Sanitary and Phytosanitary Measures A Commentary // Oxford University Press, 2007. –P.246-248.
9. Silverglade B.A. The Impact of International Trade Agreements on US Food Safety and Labelling Standards // *53 Food&Drug Law* 537, 1998. –P. 540.
10. Thiermann Alejandro B. Globalization, international trade and animal health: the new roles of OIE // *Preventive Veterinary Medicine* №67.2005. – P. 101–108.

Анализ конъюнктуры мирового рынка урана **The analysis of tendencies on the uranium international market**

Бурок Сергей Александрович
студент 267 группы
НИУ ВШЭ, фак. МЭ и МП

Аннотация

В статье представлен анализ конъюнктуры мирового рынка урана. Представлены основные тенденции и направления его развития, которые определяются различными международными факторами.

Abstract

In the article the analysis of a conjuncture of the world market of uranium is presented. The basic tendencies and directions of its development which are defined by various international factors are presented.

Ключевые слова

Мировой рынок урана, транснациональные корпорации, инновации

Key words

The world market of uranium, transnational corporations, innovations

В условиях глобализации международной экономической деятельности сложились устойчивые связи и механизмы обмена товарами по всему миру – мировые товарные рынки. Особое место в международных торговых отношениях занимает торговля энергоносителями и углеводородами (около 19% мирового товарооборота).¹¹ Среди прочих энергоносителей, я хочу остановиться на рассмотрении конъюнктуры мирового рынка урана, как одного из наиболее перспективных источников энергии. В современном мире уран может использоваться во многих отраслях, начиная от изготовления

¹¹ International Trade Centre - trade map, при подсчете использовались значения по 27 и 28 товарным группам.

краски для живописи по фарфору¹² и заканчивая производством ядерного оружия, но в глобальном масштабе наибольшую ценность он представляет в качестве ядерного топлива для атомных электростанций. По прогнозам Института энергетических исследований РАН к 2040 году мировое энергопотребление возрастет примерно на 45%¹³, и, в связи с этим, рынок урана может претерпеть значительные изменения.

Прежде всего, необходимо проанализировать распределение данного ресурса. Согласно данным World Nuclear Association (см. приложение таб.1) запасы урана распределены по территории Земли крайне неравномерно, почти половина всех разведанных запасов приходится на Австралию, Казахстан и Россию. Кроме того, месторождения могут значительно отличаться по сложности добычи урана, а соответственно и по издержкам для работающих на них компаний.

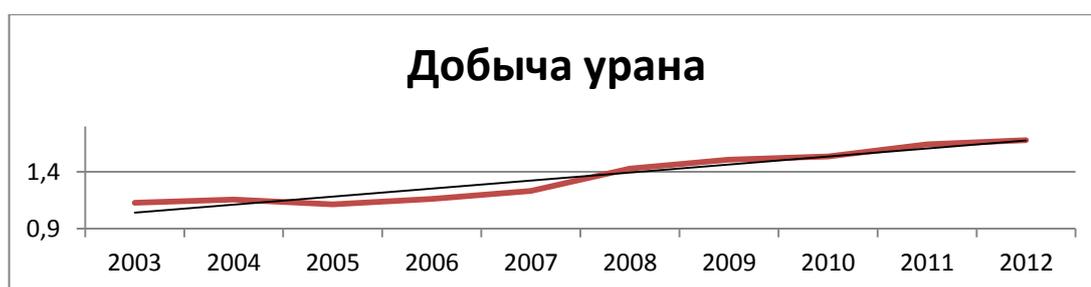


Рис. 1. Добыча урана (общая)

Источник: World Nuclear Association

На протяжении последних десятилетий, добыча урана постоянно растёт (см. приложение гр. 1). Первичным источником является добыча сырья на месторождениях. При добыче подобным образом важную роль играет себестоимость и доступность полезного ископаемого. Сейчас в добыче урана установилась следующая картина (см. приложение гр. 2): мировыми лидерами по добыче урана являются Казахстан, Канада и Австралия, так же

¹² Техническая энциклопедия. В 26 т. Т. 24/ глав. ред. Л. К. Мартенс – М.: издательство «Советская Энциклопедия», 1934 - стр. 596-597.

¹³ Прогноз развития энергетики мира и России до 2040 года/ИНЭИ РАН, «Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации»; науч.рук. академик Макаров А.А.,рук. проекта: к.э.н. Митрова Т.А., проф. Григорьев Л.М. – М. 2014. – стр.155.

можно отметить, что страны-соседи Нигерия и Нигер суммарно добывают около 15% от общемирового количества урана ежегодно.

Важно отметить, что именно транснациональные корпорации являются основными добытчиками и распространителями урана. По данным World Nuclear Association (см. приложение таб.2) 8 крупнейших компаний этой отрасли в 2013 году добыли около 80% от общей добычи урана. Самыми крупными являются казахстанская компания KazAtomProm и канадская Cameco, французская AREVA и российская ARMZ - Uranium One.

Ключевым этапом обработки природного урана является обогащение. Прежде чем направить извлеченный из земных недр уран на ядерные реакторы для производства энергии, он должен пройти процесс преобразования в UF₆ (промежуточный материал), обогащения и изготовления тепловыделяющих элементов, чтобы стать ядерным топливом.¹⁴ Большинство современных ядерных реакторов работают на обогащенном уране - изотопе U-235. В таблице 3 (см. приложение) представлены данные по основным мировым центрам по обогащению урана и приведены их мощности по разделению изотопов, а также потребность мирового рынка в данных мощностях и прогноз развития этих центров до 2020 года. Интересно отметить, что одни из самых крупных центров расположены в тех странах, которые сами не обладают значительными запасами природного урана, например во Франции, Германии, Нидерландах, Великобритании и Японии. На различных типах реакторов может требоваться топливо разной степени обогащения, на некоторых возможно даже использовать природный уран (правда в гораздо большем объеме и с меньшей эффективностью), но наиболее распространенным является обогащенный уран 5% U-235. Для сравнения, в военных целях используется уран U-235 обогащенный как минимум до 90%.

Помимо непосредственной добычи урана на месторождениях, существует ряд вторичных источников, к которым можно отнести

¹⁴ Урановая промышленность // онлайн - энциклопедия Кругосвет

переработанный уран из отработанного топлива, повторно обогащенные хвосты обедненного урана, военный оружейный уран, гражданские запасы. Как видно из графика (см. приложение гр. 3), на протяжении последних лет наблюдается превышение спроса на уран над его ежегодной добычей. Сейчас разрыв сокращается, благодаря развитию технологий производства электроэнергии и добычи урана, открытия новых шахт и т.д., но в предыдущие годы вторичные источники урана сыграли ключевую роль в удовлетворении избыточного спроса. Основным из них является переработка ядерного вооружения. После обработки 30 тонн высокообогащенного военного урана дают около 10600 тонн оксида урана, добываемого на месторождениях, что удовлетворяет около 15% мирового спроса на ядерное топливо.¹⁵ Также, в некоторых странах (например, Франция и США) важную роль играют государственные запасы урана, однако сейчас эти запасы практически истощены.¹⁶

Говоря о мировом рынке урана в целом, необходимо выделить ряд факторов, влияющих на предложение данного ресурса. Основной фактор – научно-технический прогресс. С развитием технологий становится возможным открывать новые, более сложные по добыче, залежи, добывать полезное ископаемое нетрадиционными способами (например из фосфоритов морского происхождения), уменьшать затраты при разработке месторождений, повышать чистую выработку урана за счет более развитых перерабатывающих технологий. Помимо интенсивного развития отрасли, немаловажную роль играет строительство новых предприятий на уже разведанных месторождениях.

Также необходимо учесть влияние внешних факторов, таких как природные бедствия и техногенные катастрофы. Так, в 2006 году произошел обвал на новейшей канадской урановой шахте «Сигар-Лейк», которая должна

¹⁵ World Nuclear Association - Military Warheads as a Source of Nuclear Fuel

¹⁶ The Future of Nuclear Energy: Facts and Fiction. Chapter I: Nuclear Fission Energy Today / Michael Dittmar// Institute of Particle Physics – Zurich, 2009. – p.14.

была осуществлять около 10% мировой добычи урана.¹⁷ Интересно отметить, что такой шок предложения вызвал резкий скачок цен на мировом рынке, что привлекло новые инвестиции в отрасль.

Традиционным фактором предложения является появление новых производителей, однако, нужно принимать во внимание, что рынок урана обладает высокими входными барьерами (к ним можно отнести высокую стоимость основных капиталов, строгие требования по безопасности, так как уран является радиоактивным элементом и т.д.) и большая часть рынка контролируется 4 крупнейшими компаниями.

Теперь перейдем к рассмотрению спроса на мировом рынке урана. В условиях запрета использования ядерного оружия и программ, нацеленных на развитие мирного атома, спрос на уран предъявляется по большей части со стороны АЭС в качестве ядерного топлива для реакторов. Согласно данным WNA в мире действует 437 ядерных реакторов (см. приложение. таб. 4). В ближайшие 15 лет ожидается удвоение количества ядерных реакторов в мире. Особое внимание привлекает количество ядерных реакторов, которые будут построены в Китае и Индии. Посредством вовлечения новых реакторов в производство, к 2020 году в Китае планируется увеличить выработку атомной энергетики примерно в 4,7 раза (с 12.4 до 58 ГВт).¹⁸ Основные страны потребители урана на сегодняшний день представлены на графике 4 (см. приложение). Лидирующие позиции занимают США и Франция. Это объясняется тем, что в этих странах действует больше всего ядерных реакторов. Следом идет Китай, который активно развивает свою атомную энергетику.

Рассматривая спрос на уран, так же выделим основные факторы, влияющие на мировую потребность в ядерном топливе. Прежде всего – научно-технический прогресс. Новые технологии в основном нацелены на выработку большего количества тепла с единицы ядерного топлива, так что в

¹⁷ Обвал в шахте вызвал скачок цен на уран // Взгляд- 1 ноября 2006.

¹⁸ Атомная энергетика Китая: «Большой скачок» // Атомный эксперт – 3.04.2014 - № 1-2/2013. – стр. 32-43.

целом это ведет к снижению спроса, однако сейчас этот эффект слабо заметен, так как стремительно растет число ядерных реакторов по всему миру. Этот вид энергии привлекателен как для развитых стран, так и для развивающихся, из-за своей экологичности и относительно низкой себестоимости производства энергии.

Не стоит забывать, что атомная энергетика связана с рисками экологических катастроф и радиационных заражений, так, авария на Фукусиме в 2011 году послужила причиной того, что десятки ядерных реакторов по всему миру, и особенно в Японии, были остановлены для дополнительных проверок и повышения уровня безопасности. С одной стороны, в ближайшие годы ожидается возобновление деятельности 33-35 ядерных реакторов в Японии и по всему миру, что может привести к резкому повышению спроса на уран.¹⁹ С другой стороны, после этой аварии к строящимся и проектируемым реакторам стали применяться ужесточенные требования безопасности, что в краткосрочном периоде может привести к отмене некоторых строительных проектов и замедлению роста спроса на ядерное топливо.

К тому же, цены на другие источники энергии, такие как нефть, газ и т.д. также оказывают влияние на спрос на уран. В нынешней ситуации можно предположить, что низкие цены на нефть, и соответственно на газ, замедлят развитие ядерной энергетике.

Даже в рамках ядерного топлива, существуют товары-заменители урана. Одним из наиболее перспективных является торий. По данным WNA, запасы тория в три раза превышают запасы урана на Земле, однако сейчас технологически возможно применять топливо из тория только на некоторых категориях ядерных ректоров.²⁰

Торговля ураном осуществляется в основном непосредственно с добывающими и обогащающими компаниями, а также, фьючерсы на уран

¹⁹ В ожидании лучших времен//Атомный эксперт – 19.02.2014 - № 1-2/2014. – стр. 74-79.

²⁰ World Nuclear association - Thorium

торгуются на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже NYMEX. Минимальный фьючерсный контракт составляет 250 фунтов урана. На сегодняшний день объем торгов этим ядерным топливом на бирже остается на низком уровне.

В таблице 5 (см. приложение) представлены данные по потокам экспорта и импорта природного и обогащенного урана (данные взяты по трем товарным группам: код 284410 в гармонизированной системе – природный уран и его соединения, код 284420 и 284430 – обогащенный уран U235 и его соединения).

Мировыми лидерами по экспорту урана являются Казахстан и Канада, они специализируются непосредственно на добыче и поставках природного урана, так как обладают крупнейшими в мире запасами этого полезного ископаемого. Далее располагаются Нидерланды, Франция, США и Германия – они являются поставщиками обогащенного урана непосредственно для использования в качестве ядерного топлива для реакторов.

Среди импортеров урана, самыми крупными являются страны, где расположено больше всего ядерных реакторов (США, Франция, Китай и т.д.). Помимо ядерного топлива, в данном контексте можно также рассматривать импорт природного урана, для его обработки в странах, где располагаются мировые центры по обогащению, и последующего использования или продажи.

Далее приводится анализ динамики цен на мировом рынке урана и прогноз до 2017 года. На графике 5 (см. приложение) представлено изменение цен на рассматриваемом отрезке времени. По данному графику можно наблюдать тенденцию к росту цен на ядерное топливо, что легко объясняется приведенными выше данными, такими как увеличение числа ядерных реакторов в мире, возрастающее значение атомной энергетики в целом, как более экологичного и экономичного вида энергии, истощение государственных запасов урана. Однако стоит отдельно отметить два выделяющихся пика на графике – 2007 и 2011 года.

Как отмечалось выше, в середине 2006 года произошел обвал и последующее затопление канадских шахт на одном из крупнейших в мире месторождений урана. Это происшествие вызвало переполох на мировом рынке урана, что привело к небывалому взлету цен, в связи с чем, большой объем инвестиций был привлечен в отрасль.

В начале 2011 года было подтверждено относительно большое количество проектов по строительству ядерных реакторов, что привело к ажиотажу на рынке, но уже в марте произошла авария на Японской АЭС Фукусима-1, что привело к резкому снижению спроса на ядерное топливо и к падению цен на мировом рынке.

Сейчас аналитики ожидают кратковременного роста цен (возможно очередного пика) в связи с экономическими санкциями против России и забастовкой рабочих на крупнейшем в мире урановом руднике в Канаде.²¹ Хотя Россия добывает относительно немного природного урана, в ней находятся крупнейшие мировые центры по его обогащению – Новоуральск, Зеленогорск и Северск, которые суммарно обладают 50% процентами мировых мощностей по разделению изотопов (см. приложение таб.3).

Подводя итог, надо обобщить нынешние характеристики и выделить основные направления и перспективы развития мирового рынка урана.

Сейчас наблюдается недостаточность добываемого урана, что приводит к зависимости мировой экономики от вторичных источников ядерного топлива, которые близки к истощению.

Мировой рынок урана можно охарактеризовать как относительно закрытый из-за высоких первоначальных вложений для входа на него и высокой степени монополизации крупнейшими компаниями.

Несмотря на шок спроса, связанный с аварией на Фукусиме, количество ядерных реакторов и потребность в уране неуклонно растут.

В будущем, основным направлением развития отрасли станет введение новых технологий, что приведет к повышению производительности на всех

²¹ Цены на уран продолжили расти из-за санкций против России// Интерфакс. - 16.09.2014.

этапах производства атомной энергии, в частности при добыче, при обогащении и производстве энергии на АЭС. Таким образом, необходимое количество ядерного топлива, требуемого для одного ядерного реактора, будет уменьшаться, а количество урана, добываемого с отдельно взятого месторождения, при прочих равных, будет расти.

Также, с развитием технологий будет возможно широко использовать и другие радиоактивные элементы в качестве ядерного топлива, наиболее распространенным и перспективным из них является торий.

В целом, спрос и предложение урана будут расти высокими темпами, за счет экстенсивного расширения рынка (открытие новых шахт и месторождений, строительство ядерных реакторов в Китае, Индии и других развивающихся странах).²² Основной задачей рынка на ближайшие годы является преодоление зависимости от вторичных источников урана. В связи с этим, ожидается рост цен на уран (см. приложение гр.5), что должно привлечь новые инвестиции и новых производителей в отрасль. Кроме того, в долгосрочном периоде возрастет значение атомной энергетики в мировом энергобалансе как экономичного и экологичного источника энергии.

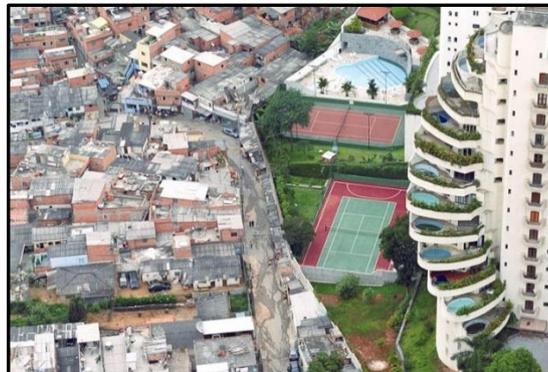
Список литературы

- 1) Атомная энергетика Китая: «Большой скачок» [Электронный ресурс] // Атомный эксперт – 3.04.2014 - № 1-2/2013. – стр. 32-43. – Режим доступа: <http://atomicexpert.com/sites/default/files/AE%20%2310-11.pdf>
- 2) В ожидании лучших времен [Электронный ресурс] // Атомный эксперт – 2014 - № 1-2/2014. – стр. 74-79. – Режим доступа: http://atomicexpert.com/sites/default/files/AE_%231-2.2014_web.pdf
- 3) Обвал в шахте вызвал скачок цен на уран [Электронный ресурс] // Взгляд- 1 ноября 2006.- Режим доступа: <http://vz.ru/news/2006/11/1/55302.html>

²² World Nuclear Fuel Market/ Steve Kidd// MPhil Nuclear Energy Lecture. – Cambridge. - 17 January 2013

- 4) Прогноз развития энергетики мира и России до 2040 года/ИНЭИ РАН, «Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации»; науч.рук. академик Макаров А.А.,рук. проекта: к.э.н. Митрова Т.А., проф. Григорьев Л.М. – М. 2014. – 175 с.
- 5)Техническая энциклопедия. В 26 т. Т. 24/ глав. ред. Л. К. Мартенс – М.: издательство «Советская Энциклопедия», 1934 – 920 с.
- 6)Урановая промышленность [Электронный ресурс] // онлайн - энциклопедия Кругосвет. - Режим доступа:
http://www.krugosvet.ru/enc/nauka_i_tehnika/tehnologiya_i_promyshlennost/URANOVAYA_PROMISHLENNOST.html
- 7) Цены на уран продолжили расти из-за санкций против России [Электронный ресурс] // Интерфакс. - 16 .09.2014. - Режим доступа:
<http://www.interfax.ru/business/397042>
- 8) Australian Government Department of industry, Uranium Industry Fact Sheet
<http://industry.gov.au/resource/Documents/Mining/uranium/Uranium-Industry-factsheet.pdf>
- 9) The Future of Nuclear Energy: Facts and Fiction. Chapter I: Nuclear Fission Energy Today / Michael Dittmar// Institute of Particle Physics – Zurich, 2009. - 16p. World Nuclear Fuel Market/ Steve Kidd// MPhil Nuclear Energy Lecture. – Cambridge. - 17 January 2013

**Халилюлин Ильдар Надерович,
студент 1 курса НИУ ВШЭ,
факультет Мировой экономики и мировой политики**



**Дилемма «центр-периферия» в теориях международного
разделения труда
Dilemma "center-periphery" in theories of the international
division of labour**

Аннотация

Сегодня, в эпоху усилившегося влияния глобализации, теории международного разделения труда являются важной составляющей современной экономической теории. В данной статье рассматривается одна из них: концепция «периферийного капитализма» Рауля Пребиша и его сторонников. Она объясняет неблагоприятное положение, в котором оказались страны периферии. Однако предложенная ею стратегия решения этой проблемы, основанная на диверсификации производства, на практике не сработала должным образом.

Ключевые слова

Глобализация, «периферийный капитализм», Рауль Пребиш, диверсификация производства

Abstract

Nowadays, in the era of increased effect of globalisation international division of labor theories are the essential part of the contemporary economics. This article deals with one of them: the theory of “periphery capitalism” developed by Raul

Prebisch. It explains the disadvantageous condition of periphery's countries. However, the diversification strategy of solving this problem suggested by the Prebisch's theory did not show proper results in practice.

Key words

Globalisation, “periphery capitalism”, Raul Prebisch, diversification strategy

Как известно, многие государства Латинской Америки обрели независимость от влияния Португалии и Испании ещё в первой половине XIX века после череды национальных освободительных движений. В то же время, оставшиеся зависимыми страны ждали своего часа, который наступил во второй половине XX века. Однако можно утверждать, что свобода стран, полученная в период первого этапа деколонизации, не была абсолютной. Несмотря на наличие политической самостоятельности, эти государства были экономически зависимы от своих бывших метрополий. С течением времени ситуация улучшалась, однако до середины XX века она все еще оставалась неблагоприятной для развития собственной мощной экономики.

Экономика этих стран имела преимущественно аграрную направленность: основными экспортными товарами Аргентины были мясо и зерно, Колумбии и Бразилии – кофе²³. Помимо аграрной составляющей в государствах, где тому способствовали природные условия, в экспорт входила значительная доля сырьевых товаров: нефть в Венесуэле, медь в Чили. Так или иначе, неотъемлемой характеристикой экономик рассматриваемых стран была монокультурная специализация. По некоторым данным²⁴ экспорт латиноамериканского региона на 62% состоял лишь из торговли нефтью, кофе, хлопком, медью и сахаром.

Полная зависимость экономик стран Латинской Америки от европейских государств заключалась в потребности получения технологий из

²³ Латинская Америка в начале 20 века // Биофайл. Научно-информационный журнал [Интернет-источник]. - URL: <http://biofile.ru/his/2885.html> (дата обращения: 04.02.2015).

²⁴ История экономических учений (современный этап) / Под ред. Худокормова А.Г. - М.: ИНФРА-М, 2002. - С. 704.

стран «старого света» и США, а также непрерывном потоке зарубежных финансовых инвестиций, что способствовало росту внешнего долга. Вследствие сформировавшегося порядка: сырье и сельскохозяйственная продукция из Латинской Америки в обмен на деньги и технологические разработки более развитых стран, - государства рассматриваемого региона оказались в порочном кругу.

В результате, в определенный момент, а именно в 1940-е годы, экономисты развивающихся стран стали разрабатывать теорию, которая объяснила бы сложившийся порядок и помогла бы преодолеть экономическую отсталость. Одним из первых экономистов, заговоривших о проблеме периферийного капитализма, был аргентинец Рауль Пребиш.

Концепция периферийного капитализма. Гипотеза Пребиша – Зингера

Рауль Пребиш дает следующее определение периферийного капитализма²⁵: это «процесс заимствования и распространения техники, стандартов потребления, а также культурных ценностей... процесс их внедрения в совершенно иные общественные культуры». По мнению Р. Пребиша и сепалистов²⁶ (от CEPAL), изложенном в работе «Экономическое развитие Латинской Америки и его главные проблемы» (1950):

1) Мир условно разделяется на индустриально развитый «центр» («ядро») и состоящую из остальных - аграрно-сырьевых - стран «периферию»;

2) В долгосрочной перспективе товарно-денежный обмен, существующий между «центром» и «периферией», является неэквивалентным, что ставит периферийные страны в зависимое положение – так называемые «ножницы цен»;

²⁵ Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. - С. 201.

²⁶ Гловели Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие для бакалавров. - 2-е изд. - М.: ИД Юрайт, 2013. - С. 636.

3) Как результат зависимости, страны «периферии» оказываются в неблагоприятных условиях для модернизации собственной экономики и теряют возможность приблизиться к развитым странам в уровне развития промышленности.

В своей работе «Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива» (1981) Рауль Пребиш выделяет накопление капитала как ключевой момент в развитии экономики. Он отмечает тот факт, что периферии свойственна *«тенденция к воспроизводству обездоленности»*²⁷. При этом ученый замечает, что эта тенденция может существовать в неявном виде: возможно *«достичь ... высокого уровня экономической эффективности»* при сохранении *«общества недопотребления»* в основе системы²⁸.

В той же работе рассматривается социальный аспект проблемы, в частности, неравенство в доходах. Пребиш считает, что если бы излишек от использования более эффективных технологий накапливался в качестве репродуктивного капитала, т.е. владелец не поддавался бы соблазнам центров, то рабочая сила *«участвовала бы в распределении результатов, полученных вследствие большей производительности»*²⁹. Таким образом, резко сократился бы слой низкопроизводительной рабочей силы и, как следствие, исчезло бы *«привилегированное общество потребления»*. Однако этого не происходит, и система периферийного капитализма остается неэффективной.

Концентрация весьма большой части прибыли от растущей производительности, т.е. *«структурная привилегия»*, по мнению Пребиша, является фундаментальным пороком имитационного капитализма³⁰. Сосредоточению денежной массы в руках относительно небольшого процента населения способствует и коррупция. Причем зачастую это явление порождается самим неравенством: многие низшие сотрудники

²⁷ Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. - С. 58.

²⁸ Там же. - С. 61.

²⁹ Там же. - С. 62.

³⁰ Там же. - С. 90.

государственного и частного секторов, чья работа плохо оплачивается, стремятся улучшить свое благосостояние незаконными путями.

Что касается внешних аспектов формирования и функционирования периферийного капитализма, то немаловажную роль в поддержании существующих взаимоотношений играют непосредственно «центры». Имея политическое и экономическое влияние на периферию, они могут оказывать давление на управленческие аппараты зависимых стран с целью принятия выгодных для себя решений. При этом им доступен обширный арсенал инструментов воздействия³¹: от торговых уступок и использования финансовых ресурсов до более радикальной военной помощи, а иногда – и карательных операций.

В качестве ещё одного способа воздействия «центров» на страны периферийного капитализма выступают транснациональные корпорации. Обычно ТНК выигрывают конкуренцию у национальных компаний, что ведет к усилению их влияния на внутреннем рынке иностранного государства, а в отдельных случаях – и на внутренней политической арене. Часто их интересы совпадают с интересами «центров», поэтому ТНК становятся проводником политики развитых стран в отстающих регионах, и, более того, средством санкционного воздействия. Капиталистическому гегемону (наиболее развитой стране из центра, имеющей тотальное превосходство над другими государствами) достаточно наложить запрет на экспорт определенной группы товаров в страну из периферии, и экономика последней тут же понесет значительные потери.

Помимо прочего, ТНК стремятся действовать в соответствии со своими взглядами на положение дел, что может идти в разрез с действительными потребностями «периферии». В английском языке существует специальный термин – «corporate greed», описывающий поведение компаний, не считающихся с некоторыми моральными и экологическими правилами в угоду стремлению увеличить прибыль. И часто именно он является лучшим

³¹ Там же. – С. 191.

определением деятельности ТНК, направленной отнюдь не на улучшение государства, в котором оно действует, а на сбор «урожая от своих инвестиций»³².

Таким образом, по мнению сепалистов и, в частности, Рауля Пребиша основной причиной отсталости периферийных экономик является не что иное как «выкачивание» из них денег более развитыми странами. Этот процесс протекает в результате уже упомянутых «ножниц цен» - гипотезы Пребиша-Зингера. Суть данного предположения, сделанного Р. Пребишем и Х. Зингером независимо друг от друга в 1950 году, заключается в снижении цен на сырье относительно цен на продукты обрабатывающей промышленности с течением времени. Аргентинский экономист объяснял существование описываемого процесса множеством факторов³³: разными условиями производства товаров этих категорий, различной эластичностью спроса на сырьё и готовую продукцию, и др. Следует сказать, что истинность гипотезы Пребиша-Зингера уже более полувека подвергается сомнению вследствие того, что она не учитывает политические факторы, такие, как поднятие цен на нефть странами ОПЕК в 1973г., приведшее к известному «нефтяному шоку». Однако в докладе МВФ, опубликованном в 2013 году, исследователи пришли к выводу³⁴, что в целом гипотеза верна.

Рассмотрев причины формирования периферийного капитализма, остановимся на некоторых его основных чертах.

Экономика «периферии» находится в отстающем положении по отношению к странам «центра». Она имитирует капитализм центров, однако не способна повторить путь развитых стран вследствие неразвитых материальных отношений, которые формировались в странах-лидерах постепенно на протяжении многих лет. Переход к развитому капитализму невозможен без достаточного уровня накопления капитала. На периферии же

³² Там же. – С. 195.

³³ Модель Пребиша-Зингера // Всероссийская академия внешней торговли [Интернет-источник]. - URL: <http://www.vavt.ru/wto/wto/Prebish-Singerthesis> (дата обращения: 08.02.2015).

³⁴ Arezki R., K. Hadri, P. Loungani and Y. Rao Testing the Prebisch-Singer Hypothesis since 1650: Evidence from Panel Techniques that Allow for Multiple Breaks, IMF, 2013, – P. – 30.

оно «не достигло уровня, достаточного для поглощения рабочей силы»³⁵. Из-за данного явления формируется значительное социальное неравенство. «Имитация на периферии – привилегия немногих»³⁶, - такой вывод делает Рауль Пребиш.

Рассуждая о производственной структуре периферии ученый замечает, что ей свойственна диспропорциональность. Периферия зависима от центра в торговле вследствие превалирующей добычи и поставки на мировой рынок сырья и неспособности собственной промышленности конкурировать с обрабатывающим производством «центра». Основываясь на этом факте и стремясь переломить ситуацию, периферийные страны проводят требуемую ситуацией импортозамещающую политику. Однако они часто допускают ошибки, что в совокупности со стремлением центра сохранить превосходство, редко приносит пользу.

Рассматривая производственную структуру, Пребиш не обходит стороной и сосуществование высокопродуктивных компаний с очень большим количеством производств, заработная плата на которых колеблется в районе прожиточного минимума.

Особое внимание в работе «Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива» Пребиш уделяет форме землевладения. Из-за сосредоточения огромных площадей земли в своих руках, её собственники часто не стремятся проводить технологические усовершенствования в земельных работах, т.к. использование более эффективных технологий влечет необходимость в повышенном внимании к процессу производства. Однако несмотря на сохранение старого порядка ведения сельскохозяйственных работ, землевладельцы сохраняют свой доход (теряя при этом возможный излишек), чем и удовлетворяются, до тех пор, пока их не вытеснит более успешный предприниматель. Если владелец земли всё же решается на усовершенствование, то полученную сверх прежней нормы прибыль тратит не

³⁵ Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. - С. 201.

³⁶ Там же.

на задействование дополнительной рабочей силы, как следовало бы, а на удовлетворение собственных потребностей. Как итог, необходимого накопления капитала не происходит – излишек направляется в «центры», а сельскохозяйственное производство стагнирует, сохраняя потребительское неравенство, бедность.

Говоря более широко, бедность является неотъемлемой частью периферийного капитализма. Её существованию способствуют тесно связанные между собой факторы. Социальная структура развивающихся стран отлична от структуры развитых государств. Вследствие этого наблюдается разница в психологическом состоянии обществ центра и периферии. В странах центра снижение детской смертности и увеличение средней продолжительности жизни способствуют улучшению качества жизни и сокращению рождаемости. В экономически отстающих странах, где уровень рождаемости высок, быстро внедренные технологии и меры по охране здоровья, наоборот, привели лишь к необычайно высокому приросту населения, особенно в низших слоях общества. Как следствие совокупности уже упомянутого «воспроизводства обездоленности» и высокого уровня рождаемости – рост бедности. При этом центры нечасто делают что-либо действительно способствующее выходу из ситуации. По словам Пребиша, деятельность ЭКЛА зачастую игнорируется развитыми странами или не принимается всерьез, а сами они предлагают оторванные от реальности теории вместо материальной помощи.

Основываясь на своих исследованиях проблем «периферии», придерживаясь кейнсианской теории, экономисты из CEPAL разработали комплекс мер, необходимых для уменьшения влияния стран «центра» и развития собственной конкурентоспособной экономики. Они считали, что эту цель можно достичь, проводя политику импортозамещения.

Воплощение замысла сепалистов стало возможным благодаря приходу к власти их коллеги – бразильца Селсу Монтейро Фуртаду (1920 – 2004 гг.). Бразильский экономист, окончивший в свое время университет Сорбонна в

Париже, присоединился к ЭКЛА в 1950 году. В 1959 году вышла в свет его книга «Экономическое развитие Бразилии» (“The Economic Formation of Brazil”), в которой содержался его основной подход к проблеме отстающего развития стран периферии: соединение знания истории Бразилии, исторического опыта со структурным анализом экономики³⁷. Фуртаду считал, что

- формирование ТНК и их деятельность в периферии представляет серьёзную угрозу развитию национального хозяйства отстающих стран. Поэтому Бразилии следует быть осторожной прежде чем интегрироваться в мировой рынок³⁸

- недостаточное использование рабочей силы может стать одной из главных проблем Бразилии в долгосрочном периоде из-за неспособности городов принять потоки населения из сельских регионов³⁹;

- государственный контроль рождаемости и экономический рост государства не уменьшат избыток рабочей силы в Бразилии⁴⁰;

В 1958 г. С. Фуртаду присоединился к правительству Ж. Кубичека (1956-1960 гг.), которое проводило политику импортозамещающей индустриализации, борясь с отсталостью бразильской экономики. Эта политика включала в себя такие компоненты, как⁴¹:

- 1) Усовершенствование государственного валютного регулирования;
- 2) Проведение протекционистских мер (напр., Тарифный закон 1957 г.);
- 3) Стимулирование привлечения иностранного капитала;

³⁷ Branford, S., Obituary: Celso Furtado // The Guardian. - 2004

³⁸ Там же.

³⁹ Bielschowsky, R., Celso Furtado's contributions to structuralism and their relevance today // CEPAL Review. - 2006. - №88. - P. 9.

⁴⁰ Там же.

⁴¹ Hudson, R.A., Brazil : a country study. - Washington, D.C.: Federal Research Division, Library of Congress, 1998. - P. 170.

4) Концентрация на ключевых отраслях промышленности (автомобилестроение, хим. промышленность, тяжелое машиностроение, производство алюминия и стали);

Однако осуществление данной политики не всегда проходило гладко. Так, предполагалось проведение реформирования сельского хозяйства, но намерения правительства не осуществились из-за противодействия крупных собственников земли. Не способствовали осуществлению реформ и регулярно проходившие политические волнения внутри государства⁴².

В 1961 г. в должность президента вступил Ж. Гуларт (1961-1964 гг.), продолживший политику предыдущего главы Бразилии. При нем было учреждено Министерство национального планирования, которое возглавил Селсу Фуртаду. Но уже в 1964 г. реформирование системы было прервано военным переворотом.

Результатом импортозамещения стали:

- быстрый рост ВВП: за период с 1950 г. по 1961 г. в среднем за 1 год экономика прибавляла 7%⁴³;

- диверсификация производства: увеличилась доля производства автомобилей, электро- и машинного оборудования.

Среди негативных явлений, появившихся вследствие экономической политики 50-х годов можно выделить следующие:

- высокий рост импорта (машинное оборудование) на фоне низкого экспорта продукции;

- выросший внешний государственный долг, образовавшийся из-за притока иностранных инвестиций⁴⁴;

- импортозамещение слабо сказалось на производстве средств производства (в значительной мере продолжался их импорт) и отразилось преимущественно на легкой промышленности;

⁴² Гловели Г.Д. Экономическая история: учебник для бакалавров. - М.: ИД Юрайт, 2014. - С. 588.

⁴³ Hudson, R.A., Brazil: a country study. - Washington, D.C.: Federal Research Division, Library of Congress, 1998. - P. 170.

⁴⁴ Там же.

- дефицит бюджета и высокая инфляция, возникшие из-за возросших государственных расходов на поддержку промышленности;

- слабая конкурентоспособность товаров, защищенных государством, на мировом рынке⁴⁵.

Неудача политики правительства Бразилии 1950-х – начала 1960-х годов в очередной раз осветила дилеммы, возникающие при рассмотрении взаимоотношений центра и периферии. Эти дилеммы были выделены Раулем Пребишем и Селсу Фуртаду в своих работах в следующем виде:

- 1) Экономике периферии свойственна «двойственная динамика», т.е. она разделена на два сектора: традиционный, обслуживающий внутренний рынок государства, и внешнеориентированный, который служит поддержанию производства в странах центра⁴⁶;

- 2) По мнению обеспеченных слоев периферийного общества, свободный рынок – уместное явление, которое должно существовать. Для общества в целом, свободный рынок, наоборот, приносит больше вреда, чем пользы⁴⁷;

- 3) Роль ТНК в экономике стран периферии двойственна. С одной стороны ТНК несут в себе значительный производственный потенциал, способность эффективно использовать имеющиеся ресурсы, создавать рабочие места, «поднимая» экономику. С другой – ТНК часто выходят за рамки сугубо экономического функционирования, пытаясь вмешиваться в политику государства⁴⁸;

- 4) Рост производительности в развитых секторах экономики может наблюдаться одновременно с низкими заработными платами на этих

⁴⁵ Гловели Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие для бакалавров. - 2-е изд. - М.: ИД Юрайт, 2013. - С. 637.

⁴⁶ Гловели Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие для бакалавров. - 2-е изд. - М.: ИД Юрайт, 2013. - С. 637.

⁴⁷ Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. - С. 22.

⁴⁸ Пребиш Р. Актуальные проблемы социально-экономического развития // Латинская Америка. - 1977. - №6. - С. 46.

предприятиях, что приводит к сохранению слабого перераспределения доходов⁴⁹;

5) Неоднозначны результаты продуктов технологического прогресса в странах периферии. Изначально экономистами предполагалось, что *«это будет технология, адекватная нашим периферийным условиям и рассчитанная прежде всего на повышение производительности капитала, а не на вытеснение рабочей силы»*⁵⁰;

6) Возможности СМИ ограничены. Имея формальную возможность критиковать сложившуюся систему, СМИ не делают этого в больших масштабах, так как вся их свобода состоит в выражении воли тех, кто *«владеет средствами производства в издательском деле»*⁵¹;

7) Вместе с необходимым центру техническим прогрессом в страны периферии проникает и культура центра, что негативно сказывается на экономическом и политическом положении периферии, лишает её своеобразия.^{ПРЕБИШ-197};

8) Центр пропагандирует установление демократического порядка, и поддерживает его функционирование на периферии, однако, пишет Пребиш, на современный ему момент *«устранить авторитарный режим и восстановить нормальный институционный порядок... означало бы подвергнуть себя опасности наступления нового кризиса в ходе повторного политического цикла»*.⁵²

Неоднозначные итоги импортозамещающей индустриализации, предложенной сепалистами, породили обширную критику их идей. И Пребиш, и Фуртаду в своих более поздних работах отошли от начальных идей и обратились к более радикальному течению – депендентизму (dependista – исп., от «зависимый»), который основывается на невозможности

⁴⁹ Bielschowsky, R., Celso Furtado's contributions to structuralism and their relevance today // CEPAL Review. - 2006. - №88. - P. 9.

⁵⁰ Пребиш Р. Актуальные проблемы социально-экономического развития // Латинская Америка. - 1977. - №6. - С. 45.

⁵¹ Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. - С. 87.

⁵² Там же – С.198.

преодоления экономической отсталости странами периферии в условиях главенствующего в мировой экономике капитализма.⁵³

Но и эта теория была ведущей относительно недолго. Уже в 1970-х годах после дискуссий о справедливости деления факторов, влияющих на национальную экономику, на «внутренние» и «внешние», и о том, должны ли страны социалистического лагеря (в частности, СССР и Китай) переходить от социализма к коммунизму по отдельности или вместе⁵⁴, популярность начала набирать теория мир-системного анализа. Одним из ведущих исследователей в этой области считается Иммануил Валлерстайн (род. 1930 г.)

Его взгляды на мировую экономику впервые были собраны в работе «Современная мир-система» (I том - 1974 г.). Валлерстайн считает, что глобальная экономическая система может быть представлена тремя типами⁵⁵:

- 1) Мир-империя, состоящая из нескольких культур, присоединенных с помощью силы (Римская империя и др.);
- 2) Мир-социализм – не осуществленная прежде система экономических и социальных связей;
- 3) Мир-экономика, составленная из независимых государств.

По мнению Валлерстайна, современная мир-система является мир-экономикой, имеющей особую структуру. Она состоит из технологически развитого промышленного «центра», зависимой от него периферии с экспортно-ориентированной сырьевой экономикой и полупериферии - стран, менее развитых, чем центр, но использующих торговые преимущества в экономических отношениях с периферией. Как и в теории Р. Пребиша, периферия есть не что иное как объект эксплуатации государствами центра с целью получения сырья и продовольствия. При этом в отличие от сепалистов И. Валлерстайн утверждает, что *«эволюция капитализма как исторической системы действительно ведет к поляризации и к абсолютному, а не только*

⁵³ Гловели Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие для бакалавров. - 2-е изд. - М.: ИД Юрайт, 2013. - С. 638.

⁵⁴ Периферия. Иммануил Валлерстайн // Экономическая теория [Интернет-источник]. - URL: <http://decifrage.org/periferiya.html> (дата обращения: 11.02.2015).

⁵⁵ Исаев Б.А. Геополитика: учебное пособие. - СПб.: Питер, 2006. - С. 254.

*относительному обнищанию большинства»*⁵⁶, таким образом вынося своеобразный приговор странам периферии.

Таким образом, концепция, выдвинутая Р. Пребишем и развитая его коллегами из ЭКЛА, явилась отправным пунктом для нового взгляда на не рассматриваемую прежде проблему отсталости некоторых регионов мира.

Теория «периферийного капитализма» осветила влияние стран-центров на развитие государств «третьего мира» и позволила сделать вывод, что оно не является однозначным. С одной стороны, центр несет технический прогресс, с другой – он эксплуатирует периферию, «высасывая» из неё ресурсы и навязывая собственную культуру. Однако достаточно сложно сказать, какими были бы слаборазвитые регионы сейчас, если бы лидирующие экономики не вмешивались в их внутренние дела.

Так или иначе, сегодня многие страны остаются экономически, а иногда, и де-факто политически зависимыми от капиталистически развитых государств. Прежде всего эта зависимость выражается в односторонне выгодной торговле (по гипотезе Пребиша-Зингера) сырьевыми ресурсами периферии. В этом свете следует обратить внимание на актуальность данной проблемы и для России, вошедшей в капиталистическую мир-систему как полупериферия. Показатели сырьевого экспорта нашего государства в последние десятилетия достигли значительных величин, а зависимость экономики от так называемой «нефтяной иглы» хорошо видна на фоне недавнего падения цен на нефть.

Однако, следует отметить, что авторитет концепции был несколько подорван после неудачи её применения на практике. Но, несмотря на это, можно утверждать, что созданная ещё в конце 40-х годов XX века теория Рауля Пребиша актуальна и сегодня.

⁵⁶ Валлерстайн И. Россия и капиталистическая мир-экономика, 1500–2010 // Свободная мысль. - 1996. - №5. - С. 42.

Список литературы

1. Arezki, R., K. Hadri, Y. Rao and P. Loungani. Testing the Prebisch-Singer Hypothesis since 1650: Evidence from Panel Techniques that Allow for Multiple Breaks, IMF, 2013.
2. Bielschowsky, R., Celso Furtado's contributions to structuralism and their relevance today. CEPAL Review, 2006, №88: 7-14 p.
3. Branford, S., Obituary: Celso Furtado. The Guardian, 2004, www.theguardian.com/news/2004/nov/26/guardianobituaries.brazil.
4. Hudson, R.A., Brazil: a country study. Washington, D.C.: Federal Research Division, Library of Congress, 1998, - 658 p.
5. Гловели Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие для бакалавров. - 2-е изд. - М.: ИД Юрайт, 2013. - 777 с.
6. Гловели Г.Д. Экономическая история: учебник для бакалавров. - М.: ИД Юрайт, 2014. - 719 с.
7. Исаев Б.А. Геополитика: учебное пособие. - СПб.: Питер, 2006. - 384 с.
8. Латинская Америка в начале 20 века // Биофайл. Научно-информационный журнал [Интернет-источник]. - URL: <http://biofile.ru/his/2885.html> (дата обращения: 04.02.2015).
9. Модель Пребиша-Зингера // Всероссийская академия внешней торговли [Интернет-источник]. - URL: <http://www.vavt.ru/wto/wto/Prebish-Singerthesis> (дата обращения: 08.02.2015).
10. Периферия. Иммануил Валлерстайн // Экономическая теория. [Интернет-источник] - URL: <http://decifrare.org/periferiya.html> (дата обращения: 11.02.2015).
11. Пребиш Р. Актуальные проблемы социально-экономического развития // Латинская Америка. - 1977. - №6.
12. Пребиш Р. Периферийный капитализм: есть ли ему альтернатива?. [Сокр. пер. с исп. под ред. и с предисл. В.В. Вольского, И.К. Шереметьева]. - М.: ИЛА РАН, 1992. – 337 с.

Иван Александрович Платонов,
факультет МЭО Финансового
Университета при Правительстве РФ

**Анализ потенциала китайского юаня в условиях современной системы
МВКО. Российско-китайские финансовые отношения**

**Analysis of the potential of the Chinese yuan. Russian-Chinese financial
relations**

Аннотация

В работе рассматривается общеэкономическое состояние КНР, её роль в международной экономической системе и системе МВКО. Объясняется необходимость становления юаня свободно-конвертируемой валютой, особое внимание уделяется временному фактору и причинности текущей валютной политики Центрального банка КНР. На основе имеющегося опыта проанализированы возможные пути и перспективы развития российско-китайских финансовых отношений. Также уделяется внимание рискам и альтернативным векторам финансовой интеграции двух стран.

Ключевые слова

Китайский юань, рубль, МВКО, резервные валюты, БРИКС, ВТО, СДР, российско-китайское сотрудничество, ММВБ

Abstract

Contemporary issues of the world financial system are especially acute in the face of uncertainty. This research involves review of China's economic development, its place in the international economy system, international monetary relations. Author investigates the main trends of PBOC's current policy, highlights the key role of RMB, analyzes its perspectives as a freely convertible currency. On

the basis of existing experience author suggests most possible ways of Sino-Russian financial integration.

Keywords

RMB, yuan, ruble, International monetary relations, reserve currency, BRICS, WTO, CLS, SDR, Sino-Russian cooperation, MICEX

В последние несколько лет можно наблюдать заметное усиление роли китайского юаня на финансовых рынках: в январе 2015-ого года китайская валюта стала пятой в рейтинге частоты и объемов использования в международных операциях. Так, в октябре 2014 года чуть более чем полтора процента всех международных транзакций проводилось в юанях, а уже в декабре данный показатель приобрел значение близкое к 2,2%. По мнению некоторых экспертов, с большой вероятностью процент торговых операций в юанях уже в этом году превзойдет долю японской йены по этому критерию.⁵⁷

Таким образом, юань из-за конъюнктурных тенденций может стать первой в истории полноценной резервной валютой, которая не является свободно-конвертируемой и не включена в список клиринговых валют CLS. Статус резервной валюты может быть присвоен юаню уже в течение 2015 года при пересмотре Международным валютным фондом системы СДР (Special Drawing Rights), курс СДР на данный момент высчитывается из показателей курса четырех мировых валют: доллара США, Евро, японской иены и фунта стерлингов. Данный набор подлежит пересмотру фондом каждые пять лет. При включении китайской валюты в формулу СДР, роль юаня приобретет качественно новый характер. На данный момент, неконвертируемый в свободном режиме продукт Народного банка КНР уже содержится в резервах более 50% крупных международных банков и ЦБ

⁵⁷ Fion Li. Yuan Passes Canada Dollar to Rank Fifth for Global Payments. 28.01.2015
URL: <http://www.bloomberg.com/news/articles/2015-01-28/yuan-replaces-canadian-dollar-as-5th-most-used-currency-swift>

таких стран, как Германия, Франция и др.⁵⁸ Так, например, в Южной Корее создан клиринговый центр для торговли в юанях (что очевидно необходимо и выгодно обеим сторонам: страны теснейшим образом связаны экономически на всех уровнях производственного процесса). Китайская валюта, включаясь в гонку с продуктами центробанков стран-мировых экономических лидеров и ЕС, постепенно вытесняет йену с регионального рынка АТР; японская экономика, третье десятилетие оправляющаяся от последствий лопнувшего в конце прошлого века финансового пузыря (“потерянное десятилетие”), не в состоянии противопоставить региональной финансовой экспансии КНР ровным счетом ничего. Процесс интернационализации юаня имеет крепкий региональный фундамент: китайской валютой торгуют на сингапурской и тайваньской биржах.

Китайская народная республика – мировой лидер по таким показателям, как сальдо внешнеторгового баланса и внешнеторговый оборот, Поднебесная также с недавнего времени стала крупнейшим в мире экспортером. Экспортоориентированная модель догоняющего развития являлась причиной искусственного занижения курса юаня для стимуляции внешней торговли и захвата китайскими производителями мировых рынков. Теперь же, согласно 12-ому пятилетнему плану⁵⁹ КПК (2011-2015гг), акцент будет сделан на внутреннем потреблении, стимуляции спроса на рынках самой КНР и, как следствие, на повышении уровня жизни в стране. На состоянии национальной валюты данный аспект стратегического государственного планирования отражается напрямую, RMB дорожает:

В вопросе, связанном со свободной конвертацией, китайским экономическим ведомствам спешить некуда и незачем: опыт северного соседа показывает, что спонтанная финансовая либерализация может стать

⁵⁸ Stefan Riecher, Jeff Black. ECB Said to Weigh First Step to Buying Yuan for Reserves. 10.10.2014

URL: <http://www.bloomberg.com/news/articles/2014-10-10/ecb-weighing-first-step-to-buying-yuan-for-foreign-reserves>

⁵⁹ 姬虎. 温家宝: 十二五规划真正地贯彻落实有两难. 14.03.2011

URL: <http://house.china.com.cn/taiyuan/view/340271.htm>

причиной оттока капиталов из национальной экономики. Пресловутое “оседание капиталов в офшорах” способно стать обратной стороной инвестиционной стратегии 走出去 (досл. “идти вне”). К тому же, Народный банк Китая, обладая избыточными золотовалютными резервами⁶⁰, превышающими в сумме резервы ЕС, Японии и трех любых других стран, должен, способен, а главное – выражает желание⁶¹ продолжать текущую внешнеэкономическую политику, увеличивая инвестиции в зарубежные предприятия, банки и проекты. Стоит также отметить уязвимость в структуре резервов: доля золота не превышает 3%, большая часть содержится в долларах США, что означает прямую зависимость от текущей ситуации в мировой экономике. Также нельзя забывать о торговых связях двух крупнейших экономик, а точнее о том, что со своим заокеанским партнером Поднебесная торгует в основном в долларах. Если смотреть в целом на структуру внешней торговли КНР, то отчетливо видно преобладание развитых стран, здесь необходима диверсификация, нужны новые векторы внешнеэкономического сотрудничества (прежде всего со странами БРИКС и АСЕАН). Очевидно, что для обеспечения безболезненного для экономики проведения указанной политики и снижения рисков резервы также подлежат диверсификации (в данном случае качественной), то есть государство должно покупать золото, чем оно, в целом, в последние годы и занимается.⁶²

Развитие российско-китайских финансовых связей обусловлено и вынуждено несколькими составляющими:

- Страны являются географическими соседями, следовательно, механизмы экономического сотрудничества в приграничных районах должны быть максимально удобны для обеих сторон;

⁶⁰ People's Bank of China. Gold & Foreign Exchange Reserves.
URL: <http://www.pbc.gov.cn/publish/html/2014s09.htm>

⁶¹ Китайский информационный Интернет-центр
URL: <http://russian.people.com.cn/95181/7367376.html>

⁶² Владимир Тодоров, Александр Орлов. Китайская золотая лихорадка. 14.02.2014
URL: <http://www.gazeta.ru/business/2014/02/13/5906505.shtml>

- Объемы торговли между РФ и КНР в последние несколько лет растут высокими темпами, экономики являются взаимопыляемыми;
- Роста количества площадок для сотрудничества (например, в рамках БРИКС);
- Сотрудничество в стратегических отраслях и экспорт продуктов первичной экономики из России образует качественно новые финансово-экономические связи.



Рис. 1. Динамика отношения курса китайского юаня к курсу доллара США с 2006 по 2015 гг.

Источник: xe.com

Эти и другие факторы делают необходимым расширение обоюдного финансового присутствия на рынках обеих стран. Упрощенный режим конвертации действует в приграничных территориях: главным образом в Приморском и Хабаровском краях, Амурской области со стороны РФ и северо-восточного региона (东北地区) в КНР. Еще в мае 2010 года 14 регионов Китая имели право использовать национальную валюту в

трансграничной торговле. “Пилотный проект”, запущенный в 2009 году на территории провинции Гуандун, приносит положительные результаты, юань плотно закрепился в качестве региональной валюты; доллар США, йена (по известной причине) теряют позиции в торговле между Поднебесной, “Азиатскими тиграми” и странами АСЕАН, как следствие, торговые операции в регионе без участия Китая также все чаще и чаще проводятся в юанях.

Таблица 1

Объемы торгов парой юань-рубль в 2013 и 2014 гг.

Месяц	Объем торгов парой юань-рубль, млрд. руб.	
	2013	2014
Январь	1,1	14,9
Февраль	0,8	18,2
Март	0,9	10,1
Апрель	0,9	13,8
Май	2,1	12,7
Июнь	3,4	14,1
Июль	3,9	21,5
Август	2,9	27
Сентябрь	2,4	43,3
Σ	18,4	175,7

Источник: ММВБ

ММВБ начала работать с парой юань-рубль в 2010 году. Маркет-мейкерами стали: ОАО «Банк ВТБ», ООО «Мой банк», банк «Восточный», АКБ «Банк Китая» (ЭЛОС) и АКБ «Торгово-промышленный банк Китая» (ICBC). В 2014 году агрегатный показатель объема взаимной торговли российской и китайской валютами за первые три квартала на московской бирже вырос по сравнению с аналогичным показателем 2013 года почти в 10 раз.

В условиях, когда национальная валюта страдает от конъюнктурных проблем, экономическая система подвержена влиянию раскручивающейся спирали инфляции, нужна надежная резервная валютная база, не отягощенная государственным долгом страны-эмитента (как в случае с

долларом США). Китайский юань, который на данный момент не конвертируется в свободном режиме, не входит в пакет SDR⁶³, но уже в краткосрочной (максимум – в среднесрочной) перспективе станет связующим элементом мировой валютной системы, представляется отличным вложением.

Российские импортеры, пользуясь юанем, потенциально имеют ряд преимуществ: от выигрыша на растущем по отношению к доллару RMB, до возможности использовать временные привилегии еще не до конца сформировавшегося Банка Развития БРИКС. Среди рисков и недостатков использования российскими экономическими субъектами в международных расчетах юаня можно выделить бюрократическое и налоговое несоответствие в законодательствах РФ и КНР, также чрезмерное использование иностранной валюты зачастую приводит к исчезновению финансового протекционизма в целом (либо в естественной заморозке его на уровне «кипрских» историй).

Национальная экономика в настоящий момент находится в точке бифуркации, и вопрос даже не в «западе» или «востоке», не в таргетировании инфляции или более взвешенном поведении мегарегулятора (хоть макроэкономическая политика и имеет существенный вес), и даже не в том, на кого переложить часть ответственности за несовпадение политических амбиций государственного аппарата с экономическими интересами государства в целом. Главный вопрос: сейчас или позже? Касается это в первую очередь антикризисного управления. Итак, китайский юань, его поведение на финансовых рынках, рост его международного значения и все, что с ним связано, – один из объектов, по отношению к которым задавать данный вопрос нужно неоднократно, из раза в раз сокращая периодичность.

⁶³ Международный Валютный Фонд, 2014
URL: <http://www.imf.org/external/np/exr/facts/sdr.htm>

Тамбо Талла Робер Херве
Аспирант 1-го года обучения
Кафедра экономики предприятия и предпринимательства
Экономического факультета
Российский университет дружбы народов
(tamboherve@yahoo.fr +7926 749 76 77/ +7906 787 70 42)

**Государственно-частное партнерство: причины формирования
сотрудничества между участниками процесса**

**Public-private partnership: the reasons for the formation of
cooperation between stakeholders**

Аннотация

В данной статье рассматриваются позиции государственно-частного партнерства (далее — ГЧП) как способы предоставления государственных услуг. Автор предоставляет общую информацию о месте ГЧП в экономике, уделяется особое внимание развитию торговых отношений между правительством, частными предприятиями и населением.

Ключевые слова

Государственно-частного партнерства; страны БРИКС; партнерства; правительства; частные компании

Abstract

This article discusses the position of PPP as an option for the provision of public services. Provides general information concerning the place of PPP in the country's economy, attention is paid to the development of trade relations between the government, private enterprise and the population.

Keywords

Public-private partnerships; BRICS countries; services; partnership; Government; Private companies

Экономическая теория демонстрирует важность эффективного перераспределения ресурсов между заинтересованными акторами. Результативное и эффективная организация данного процесса стимулирует развитие конкуренции, а также создание естественных монополий. Данные явления приводят к росту общего благосостояния общества, которое должно достигать максимума с помощью различных стимулов для повышения эффективности и производительности труда. В этих процессах — повышения эффективности производства, добавляется распределительный аспект: государство должно определить эффективность распределения между пользователями услуг, администраторами услуг, и самим государством. В случае использования механизмов государственно-частного партнерства механизм перераспределения являются также важными. Наконец социальный аспект регулирования может интерпретироваться как желание потребителя получать различные общественные блага в среднесрочном периоде.

Если рассматривать данный аспект с позиций международных группировок, то на мой взгляд государственно-частное партнерство является одной из форм сотрудничества, наиболее перспективной для стран БРИКС. Ни одна из стран БРИКС не запятнана колониальным прошлым на Африканском континенте, такой фактор определяет возможности стран БРИКС выходить с совместными проектами по технологическому развитию африканских стран [1. с.27]. ГЧП основано на том, что оба сектора (государственный и частный) могут воспользоваться объединением своих финансовых ресурсов, своими знаниями и опытом для улучшения предоставления основных услуг для всех граждан. Кроме того, ГЧП предлагает альтернативу полной приватизации, а также ГЧП объединяет преимущества обоих секторов, а именно: с одной стороны обеспечивает

социальную ответственность бизнеса, заботу об окружающей среде и необходимость подотчетности гражданам; и с другой стороны, государство получает капитал, технологии, и повышает эффективность управления предпринимательским (частным) сектором.

ГЧП использует возможных отношений между правительством и неправительственными организациями для реализации проекта или предоставления услуги. В рамках этих партнерских отношений, муниципалитета, бенефициар играет прямую роль: он показывает цену, которую любой гражданин готов заплатить за приемлемый уровень услуг. Он также играет косвенную роль в определении стратегии, которой нужно следовать в городской среде [2].

Правительства стран БРИКС и частные компании имеют длительную историю совместной работы в рамках простого сотрудничества, например на покупку продуктов, сделанных в частном секторе. Тем не менее, они часто не хотят участвовать в более сложных отношениях. На самом деле, правительства часто думает, что частные компании хотят ими воспользоваться, в то же время когда частные компании часто считают, что стратегии, принятые правительством стоят дорого и являются пустой тратой времени.

Тем не менее, три основных условия могут способствовать образованию ГЧП: кризис, приверженность лидера, или какой-то другой катализатор.

Что касается кризиса, обычно нужно, чтобы произошел большой кризис, что бы государство приняло ГЧП — например, отсутствие определенных услуг или нерациональное использование ресурсов - тогда государство вынуждено работать вместе с партнерами, чтобы решить эту проблему.

Иногда, даже при отсутствии серьезного кризиса, один человек, группа людей или организация понимают, что работа в отдельности и неорганизованность вызывают избыточность и упущенные возможности для

оптимизации использования ресурсов. На самом деле, даже если есть кризис, но существует общий интерес, партнерство не может добиться успеха без определения и приверженности нескольких человек. Эти «лидеры» (руководства или пионеры) могут быть представлены правительственными чиновниками, неправительственными организациями (далее — НПО), предпринимателями или любыми другими гражданами, - по личным причинам иницирующие сотрудничество.

Роль катализатора часто необходима, чтобы собирать партнеров. Это могут быть действия постороннего, например один или нескольких международных финансовых институтов, или другая организация, которая выявляет уважение и доверие всех заинтересованных сторон.

И так, Правительство, предприятия и руководители муниципалитета должны понимать и уважать цели каждого. Например: в начале, правительство может иметь проблемы в том что, частные компании ищут прибыль; частные компании могут пытаться избежать бюрократического процесса принятия решений в государственном секторе; и / или жители муниципалитета могут не иметь терпение на вопросы, касающиеся других районах города.

Чтобы преодолеть эти различия, все стороны должны сосредоточиться на достижение общей цели. Важно, что они понимают, что государственные цели и цели частного сектора, не обязательно должны быть одинаковыми чтобы партнерство работало - они просто должны быть совместимы. Например, оба сектора хотят улучшить уровень жизни населения - правительства и муниципалитета хотят сделать такое партнерство, чтобы снизить уровень бедности; предприятия хотят, чтобы больше людей могло покупать их продукцию. Оба также хотят развивать местные связи, особенно в "развивающихся рынках", - предприятий, для того чтобы поддержать рост рынка; правительства и муниципалитета в целях содействия развитию и обмену идеями. Кроме того, оба сектора хотят предоставлять эффективные услуги - правительствам и муниципалитетам, чтобы держать цены внизу и

для обеспечения потребностей большей части населения; а для частных компаний важно максимизировать свою прибыль.

Также для устойчивого участия частного сектора, важно ввести в действие нормативно-правовую и политическую среду.

Страны БРИКС уже играют важную роль в финансировании инфраструктуры в Африке. Это новое финансирование партнерство между странами БРИКС и Африки нуждается в дальнейшем формировании заемных средств[3]. Помимо финансов, эти страны также являются важным средством для передачи технологии, знаний и навыков через бизнес-партнерства.

Список литературы

- [1] Чемезов С. В. Предпосылки и возможности партнёрства стран БРИКС в технологическом развитии Африки. 3–ая Международной конференции «БРИКС и Африка: сотрудничество в целях развития», М.: РУДН, 2013.-222 с.
- [2] Marin Philippe, « Public-private partnerships for urban water utilities: a review of experiences in developing Countries » February 2009, 195 p.
- [3] The Programme for Infrastructure Development in Africa: Transforming Africa through Modern Infrastructure.

Сведения об авторе:

Тамбо Талла Робер Херве (Камерун), аспирант 1-го года обучения кафедры экономики предприятия и предпринимательства экономического факультета РУДН (tamboherve@yahoo.fr +7926 749 76 77/ +7906 787 70 42).



Волошина Кристина

студентка 3 курса

института социальных наук, кафедры

международных отношений

одесского национального университета

имени И.И.Мечникова

Voloshyna Krystyna

3^d year student of the Department

of International Relations

of Odessa I. I. Mechnikov National University

Проблема формирования международно-правового обычая о запрете убийства китов

The problem of formation of customary international law on prohibiting killing of whales

Аннотация. Статья посвящена вопросу формирования международно-правового обычая, который бы запрещал убийство всех видов китообразных. Автор рассмотрел данную проблему, опираясь на фильм "Бухта", который и мотивировал изучить подобный обычай как можно тщательнее. В работе описывается определение слов "обычай" и "persistent objector", так как запрет убийства китов тесно связан с международным правом. И Япония в данном случае является государством "persistent objector" и не принимает подобный обычай. Следует отметить, что в статье исследуется упорная работа проекта Рика О'Барри, единственного по защите морских животных и рыб, который действует на территории Японии. К сожалению, уже на протяжении многих лет продолжается беспощадная ловля и убийство китообразных и в городе Тайцзи, а японское правительство ежегодно выдает около 20000 разрешений на данный промысел, утверждая, что это делается не в коммерческих целях. Так же следует учесть, что данная проблема касается прав человека, так как

потребители едят мясо с высокой концентрацией ртути, но администрация Японии прилагает огромные усилия, чтобы это скрыть. Автор считает, что формирование обычая о запрете убийства китов возможно только в том случае, если все государства дадут на то согласие, но по мнению властей Японии, это событие на скоро порадует борцов за права и свободу морских млекопитающих.

Ключевые слова: обычай, persistent objector, бухта Тайцзи, запрет убийства китов, проект Рика О'Барри.

Abstract. The article is dedicated to the problem of formation of customary international law on prohibiting killing of whales. The author studies the meaning of the words "custom" and "persistent objector" in international law and its elements. Also the article analyzes whether the custom is formed as for the prohibition of killing of whales and Japan's attitude to this issue. It shows animal protection organizations, which don't work properly. In the conclusion the author determines whether that custom should be formed.

Key words: custom, persistent objector, Taiji cove, prohibiting killing of whales, Ric O'Barry's project.

The topicality of the problem is determined primarily by the protection of the surrounding fauna. Over the last 15 years ruthless trapping and killing of dolphins have taken place in Japan in Taiji cove. The Japanese government provides 23,000 permits every year for the killing of dolphins in coastal areas, which occur as the mass slaughter of cetaceans. Besides, this problem affects human rights, as Japanese consumers eat poisoned meat, but the Japanese government has made great efforts to hide it.

To research that problem the author worked with electronic recourses. And the major role in the work given was played by the film "The Cove" [1]. It presents an ocean conservationist's point of view. The film highlights the fact that the number of dolphins killed in the Taiji dolphin drive hunting is several times greater than the number of whales killed in the Antarctic, and claims that 23,000 dolphins

and porpoises are killed in Japan every year by the country's whaling industry. It has drawn controversy over neutrality, secret filming, and its portrayal of the Japanese people. Also the articles of such authors as Gopalakrishnan Manazite [4] and Dmitry Desyaterik [5] are being searched. Their works are widely dedicated to the unformed ban on killing of whales.

The goals of this work are to determine what the custom is in international law and its elements; to investigate whether the custom is formed on the prohibition of killing whales in international law; if "yes", what elements prevail; to analyze Japan's attitude to this issue; the conception of "persistent objector", its role in the formation of the custom; to determine whether that custom should be formed.

To explore this issue, it should be noted that the custom is usually created by a long application in relations between all or some states, but not enshrined in an international treaty; it is a source of law in such cases when relations are not regulated by an international treaty [7]. A necessary condition for the recognition of the international source of law or custom, as it is called, a customary rule of international law, is the recognition of all or some of the states, expressed either in an active form or by abstinence (*opinio juris*). Customs, which are based on the principles of equality and sovereignty, bind on all countries. Other customs act for the Member States which recognized them.

It should be noted that the real evidence of whaling Norwegians come from Scandinavia in the 1000 AD. From the Bay of Biscay whaling spread north along the coast of Europe and to Greenland. In the following century the Danes and later the British began to fish in waters of the Arctic. In the next century whaling also started on the east coast of North America. In the first half of the XIX century, it began in South Africa and the Seychelles [4]. In Japan, this kind of fishing originated in the 1600s and continues today. There is nobody to hinder whalers and complete extermination of entire populations, such as the gray whale.

Only since 1986 the international ban on whaling for commercial purposes, which monitors the execution of the special commission, has started to have effect

[3]. The International Whaling Commission (IWC) is the global body charged with the conservation of whales and the management of whaling. The IWC currently has 88 member governments from countries all over the world. All members are signatories in the International Convention for the Regulation of Whaling. This Convention is the legal framework, which established the IWC in 1946.

Uncertainty over whale numbers led to the introduction of a 'moratorium' on commercial whaling in 1986. This remains in place although the Commission continues to set catch limits for aboriginal subsistence whaling [1]. Today, the Commission also works to understand and address a wide range of non-whaling threats to cetaceans including entanglement, ship strike, marine debris, climate change and other environmental concerns. Among all measures of that Commission these are aimed:

- 1) to complete prohibition of production of certain types of cetaceans;
- 2) to allocate certain areas of the world ocean as "whale sanctuaries";
- 3) to establish quotas for cetaceans;
- 4) to impose restrictions on the size of harvested whales;
- 5) to set opening and closing of seasons and areas of whaling;
- 6) to prohibit production of cubs fed by mother's milk, and female whales with calves.

In addition, it is obligatory to report, including fishing statistics collected during harvesting biological information [3]. IWC also initiates, coordinates and sponsor research and publishes the results of cetacean research. However, a lot of countries continue to hunt under the scientific programs. Japan has also decided to continue to hunt in a similar way.

In view of the latest data, the fishery gradually has reached its peak, and some countries have taken the appropriate measures, however, Japan avoids ecological catastrophe, and is only pretending.

At the last meeting of the IWC in Japan they brought a number of charges in the largest whaling, where they stated that it was the way they fight pests, which in turn were like people, being the apex of the food chain, absorbing large amounts

of fish. Why do they forget that people in this case are "pests"?! For example, the gross world production of the fishery field in the world in January-November 2014 amounted to 21 855.7 million AMD, which is 25.3% higher than the same figure for 2013 [6]. In this situation, it is simply biological nonsense. It is obvious that the volume of fishing will be reduced, and the reason is people and not someone else.

If the IWC lifts the ban on whaling for commercial purposes, the gap between supporters and opponents of a mining will be deepened. During the discussion at the meeting the organization for the protection of the environment will watch for the monitor closely.

The most ardent supporters of lifting the ban are Iceland, Japan and Norway, which come up with scientific purposes and catch thousands of whales annually. Japan has long made no secret of the fact that all the meat of marine giants, allegedly murdered in the interests of science, gets on the table of the Japanese [1].

In addition, it should be noted that the custom of the ban on commercial whaling on a larger scale began to emerge in the 2000s. For example, Central Zoo Authority of India (CZA) banned maintenance of dolphins in captivity in their country and declares that the nature of the Dolphins' highly intellectual and sensitive "and should be regarded as" non-human beings [5]. But Japan still produces annually about 20,000 permits for whaling in the small town of Taiji and the same number of dolphins each year during the hunting season from September to May is destroyed or sold to dolphinariums around the world for thousands and millions of dollars.

Besides, this custom ban was also formed primarily due to the following facts: dolphin's meat is considered to be a delicacy in some regions, but for culinary delights, you can pay a lot. On the coast of Taiji, where dolphins are found, there is a high concentration of mercury. According to the study by the Health Sciences University of Hokkaido and Daiichi University's College of Pharmaceutical Studies, the concentration of mercury in the bodies of residents of Taiji is ten times higher than the standard indicators of the country. For example,

the mercury concentration with an index of 0.005% may cause kidney damage [4]. Thanks to this, dolphins meat was removed from the school lunch program in Taiji and reduced scale catching of dolphins.

For a more detailed consideration of the problem of habit forming to ban whaling should be considered such a thing as a persistent objector. Each state has the right to declare the non-recognition of one or another of the new rules of customary law. In this case, it will not have legal force for it; it will be a norm "strongly objects" (persistent objector). The non-recognition should be clearly defined and unambiguous. "Objected strongly" does not accept the norm as a whole, without any reservations and exceptions. In this case, Japan itself is a persistent objector and doesn't intend to make a similar custom, because it believes that the country had formed the custom for a long time which is based on extraction of marine mammals, and more than half of the Japanese believe that it should not be interrupted since the tradition of the imperial system. And the population is in favour of the approval of Prime Minister Shinzo Abe [5]. As it is stated above, IWC must protect cetaceans in nature, but for some reason, small whales, dolphins and porpoises, are not protected. A former representative of Japan in the organization argued that there had never been an occasion to discuss that some kind is special.

In the world there are many animal protection organizations, but in Japan they, unfortunately, do not work properly. Some groups simply post information about the dolphin captivity issue on their websites for fund-raising purposes.

Richard "Ric" O'Barry is an American first recognized in the 1960s for capturing and training the five dolphins that were used in the well-known TV series Flipper [3]. O'Barry made a radical transition from training dolphins in captivity to assertively combating the captivity industry soon after Kathy, one of the Flipper dolphins, died in his arms. O'Barry believes Kathy committed suicide. He said: "She looked into my eyes and stopped breathing. I released her and she plunged to the bottom of the pool." This moment is a life trainer turned dolphin activist in zoo-protectioner.

In 1970 he founded the Dolphin Project, a group aimed at the education the public about captivity and, where feasible, free captive dolphins. He was featured in the Academy Award-winning film, "The Cove" (2009), which used covert techniques to expose the yearly dolphin drive hunting that goes on in Taiji, Japan. Also, this work was chronicled in films such as "A Fall From Freedom" and in the Animal Planet mini-series "Blood Dolphin" [3].

As Ric says that there are many organizations in Japan: Green Peace, WWF, the International Fund for Animal Welfare - and they all share millions of dollars between them. Each year, the biggest whaler restarts its work and organizations remain as they have never existed in principle.

There is one organization that is supposed to protect cetaceans in nature, this is IWC (International Whaling Commission - the only body that regulates the fishery, which is officially recognized by the UN), but for some reason, small cetaceans are not protected. And according to the Ric O'Barry project the reason for this situation is the fact that customers of the commission have their shares in this business. In Finland, the Japanese use special equipment to lure dolphins [1]. They asked Japan to clarify the situation with this sphere of hunting, to which Japan responded that it's just a matter of local importance, and the IWC does not extend its competence for that.

Never the less, the Taiji dolphin slaughter begins every September. Every year about 20000 dolphins die because of that hunting, they are taken to the dolphinariums, their meat is taken to the restaurants and then consumers of this meat increase the concentration of mercury in their bodies. In April, 2015 Ric O'Barry met with members of the Obama Administration at The White House to personally deliver over 1 million signatures of petition to end the dolphin slaughter in Taiji and that we'll see, could 2015 be the year of the dolphin [2].

After examining this information, several conclusions must be made. Firstly, following the definition of the word "custom", which is usually created by a long-term application in relations between states, but is not enshrined in a treaty, and in this case the rule is mandatory for all states only if it is based on principles

of equality and sovereignty. Other customs are recognized for its Member States, it refers to such practice and the prohibition to kill whales. Today the situation with the marine mammals in the world is getting worse, and inaction of the organizations to protect the rights of animals and developing whaling may lead to environmental disaster. Japan as a persistent objector and as a country with the most intense whaling being inactive in the given situation, aggravates it. I think this practice should be mandatory for all states with the majority voted for this custom. According to research scientists, particularly dolphins are highly developed and intelligent creatures. And scientists believe that killing of these mammals at the legal level should be equated with the murder of a man, and it is necessary to protect their rights properly. Alas, the formation of custom ban to kill whales is possible only if all nations agree. Considering the position of the Japanese government, this event will not soon delight the activists for rights and freedom of marine mammals.

List of references:

1. Louie Psihoyos, Fisher Stevens, Paula DuPre Pesmen. Film "The cove" of 2009. [Electronic source] / Psihoyos Louie. Access mode: <https://my-hit.org/film/8579/> (Reference date: 13.08.2014). The cove.
2. O'Barry Ric. Could 2015 be the year of the dolphin. [Electronic source] / R. O'Barry. Access mode: <https://dolphinproject.net/blog/post/could-2015-be-the-year-of-the-dolphin-2/> (Reference date: 03.05.2015). Ric O'Barry's Dolphin project.
3. Баринова Анастасия. Япония продолжит охоту на китов. [Электронный ресурс] / А. Баринова. - Режим доступа: <http://www.nat-geo.ru/nature/48341-япониya-prodolzhit-okhotu-na-kitov/> (Дата обращения: 17.05.2015) National Geographic Россия.
4. Гопалакришнан Манази. [перев.: Софья Улямаева] Япония: рыбаки возвращаются в печально известную бухту для ежегодной охоты на дельфинов. [Электронный ресурс] / М. Гопалакришнан. - Режим

- доступа: <http://ru.globalvoicesonline.org/2014/02/21/28204/> (Дата обращения: 03.05.2015). GlobalVoices.
5. Десятерик Дмитрий. Багровая вода. [Электронный ресурс] / Д. Десятерик. - Режим доступа: http://www.delfinariy.info/2010/04/blog-post_1381.html#more. (Дата обращения: 30.04.2015). Дельфинарий: хлорированная тюрьма.
6. Производства в сфере рыболовства за январь-ноябрь 2014г. превысил показатель за тот же период 2013 года. [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://analitikaua.net/2015/proizvodstva-v-sfere-ryibolovstva-za-yanvar-noyabr-2014g-prevyisil-pokazatel-za-tot-zhe-period-2013-goda/>. (Дата обращения: 04.05.2015) Analitikaua.net
7. Шаммасова Л. Р. Международно-правовой обычай в современном международном праве. [Электронный ресурс] / Л. Р. Шамасова. Режим доступа: <http://www.dissercat.com/content/mezhdunarodno-pravovoi-obychai-v-sovremennom-mezhdunarodnom-prave>. (Дата обращения: 16.05.2015) Электронная библиотека диссертаций.



Окунева Ольга Михайловна
1 курс магистратуры,
факультет мировой экономики и
мировой политики
НИУ ВШЭ

**German transnational companies in
Brazil: major impact on the economy
and future prospects of activities**

Abstract:

Nowadays transnational corporations are becoming a significant element of all economic and political processes taking place in the world. Among states and international organizations TNCs currently are capable of providing significant impact on the functioning of the world economy in general and on the economy of a certain region or country in particular. According to international ratings German companies appear one of the most efficient of those in the world and Brazil is the largest and the most rapidly developing country of the Latin American region that is why the research if the impact provided by German multinationals on the recipient economy of Brazil appears to be relevant in terms of modern conditions.

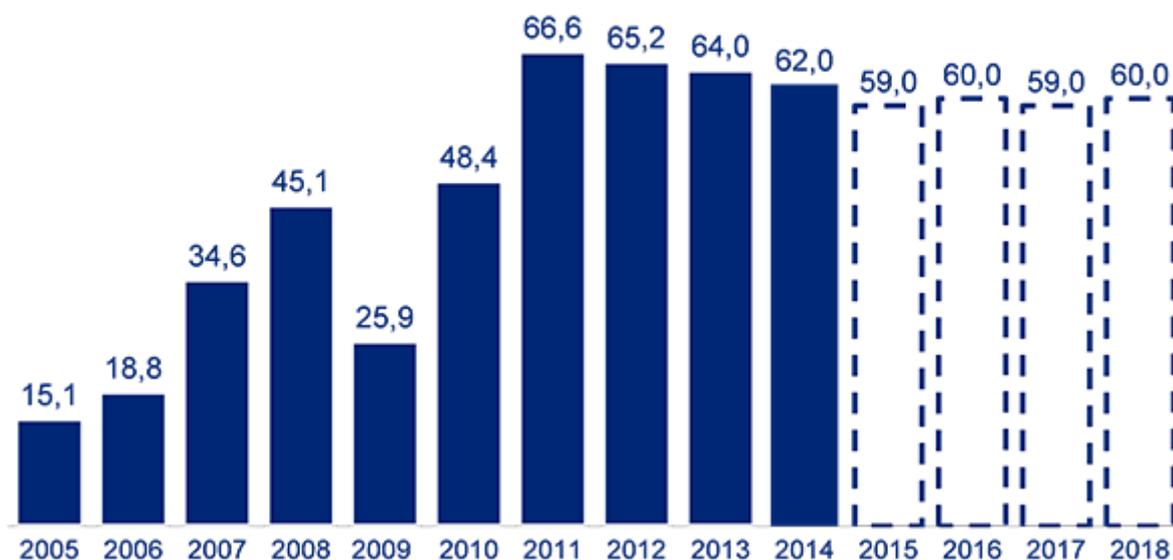
Key words: Germany, Brazil, transnational companies, TNCs

For many years Brazil has remained attractive for foreign investors. From the previous part of the research work it is clear that the matter of great interest for foreign companies first of all is the richness in resources, both energetic and human.

On the Picture 2 there is observable a dynamic of changes in accumulated FDI coming into the Brazilian economy during the last 10 years and also the forecast of inflows of investment in the nearest 4-5 years. It is observable that in general FDI-inflow shows a rather stable dynamics.⁶⁴

⁶⁴ Delloite

Foreign Direct Investment (FDI) US\$ Billions



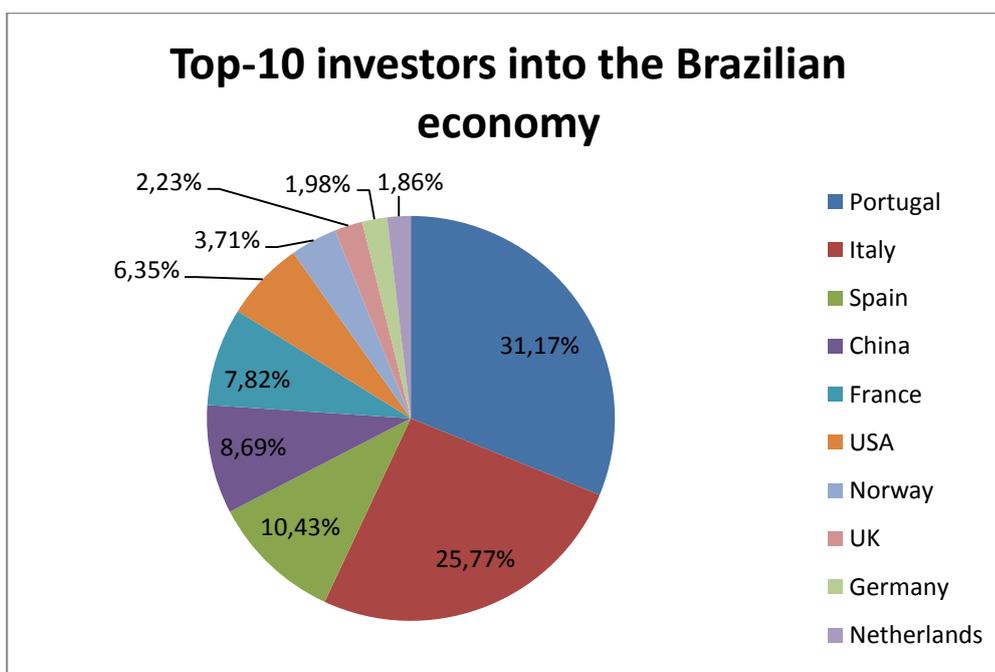
Source: Research Deloitte (based on Central Bank - BC)

Picture 1. Foreign Direct Investment in Brazil

The majority of foreign direct investment come into the tertiary sector (approximately 54% of total FDI are accumulated there):in such the industries as telecommunications ($\approx 14\%$), electricity financial services ($\approx 6.8\%$), retail trade(4.6%), wholesale trade (3.2%). Secondary sector attracts less volumes of FDI than tertiary-38.5%. Primary sector is the least popular and attracts 7.5% of total amount of investment.⁶⁵

Germany appears to be one of the biggest investors on Brazilian economy. Together with the Portugal, Italy, Spain, China and some other countries (see the table) they constitute Top-10 investors into the Brazilian economy. This pie-chart the foreign investment in Brazilian economy measured in financial resources inflows in the economy in general.

⁶⁵Hiratuka C. Foreign Direct investment and Transnational Corporations in Brazil: Recent Trends and Impacts on Economic Development. The working Group on Development and Environment in the Americas, Discussion Paper Number Number 10. April 2008



Picture 2. Top10 investors into the Brazilian economy

Source: Calculations made by author with data from GMID

It is also possible to measure accumulated FDI in the territory of Brazil. It will be more observable and interesting to measure it not in “money” but in “projects”.

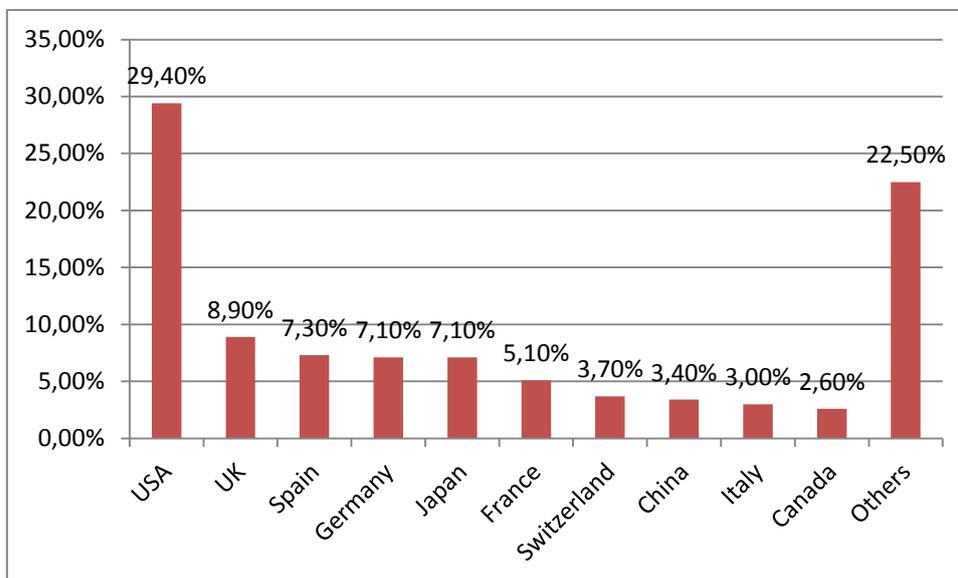
Inward investment into Brazil by projects, value and jobs created

Rank	Country	FDI Projects			Change 2011 vs. 2010	(US \$million 2011)	creation 2011
		2010	2011	Propotion of total FDI 2011			
1	United States	104	149	29.4%	43.3%	12,358	35,195
2	United Kingdom	20	45	8.9%	125.0%	12,248	21,040
3	Spain	36	37	7.3%	2.8%	4,483	7,660
4	Germany	33	36	7.1%	9.1%	3,045	8,678
5	Japan	23	36	7.1%	56.5%	4,954	14,069

6	France	18	26	5.1%	44.4%	4,899	13,704
7	Switzerland	12	19	3.7%	58.3%	330	1,729
8	China	10	17	3.4%	70.0%	4,487	9,049
9	Italy	6	15	3.0%	150.0%	1,832	7,215
10	Canada	11	13	2.6%	18.2%	1,002	1,479
11	Others	93	114	22.5%	22.6%	13,278	41,348
	Total	366	507	100%	38.5%	62,916	161,166

Source: Ernst&Young

From the data of Ernst & Young it is observable that in terms of quantity of projects (in other words quantity of operating units, i.e. both greenfield or brownfield investments) for the year 2011 the USA appear to be a leader among all other investors. The second most important investor is the UK covering 8.9% of the total amount of investment made in the Brazilian economy. Spanish, German and Japanese investment are nearly equal.



Picture 3. Main investors into the Brazilian economy (in terms of projects)

Source: counted by the author with data from Ernst& Young

The history of the expansion of German transnational companies in Brazil began at the end of the XIX century when German company (future concern)

Siemens began its activity in the biggest country of South America. In 1867 the Siemens company was laying a cable on the route between two Brazilian cities: Rio de Janeiro and Rio Grande. Not only did Siemens make a considerable contribution to improvement of Brazilian communication but also managed to do the first step in the development of German-Brazilian economic affairs. Since that time hundreds of originally based in Germany settled their economic operations on the territory of Brazil. The expansion example of Siemens was followed by other famous German companies. Daimler AG and Volkswagen entered Brazilian automotive industry in the year of 1950.

Nowadays the quantity of German companies having set their operations in Brazil is estimated approximately at 1400 business units.⁶⁶ During the last 3 years approximately 150 newly coming German companies have settled their activity on the territory of Brazil. In total 250,000 Brazilian citizens are employed by German enterprises. The biggest amount of German companies in Brazil (900 enterprises in whole) are situated in São Paulo.⁶⁷

10 per cent of Brazilian industrial production is fulfilled by German companies. Chemical production, manufacturing and engineering are the branches where German companies are involved most of all on the territory of Brazil that is nearly alike that industries German production is initially famous for. Less active but still noticeable German enterprises are in the spheres of development and production of medical equipment, work and research in the fields of energy efficiency and renewable energy.⁶⁸

Brazil is very important for Germany since trade flows between the two countries are of considerable volumes Brazilian-Germany's bilateral trade. For instance, for the period from November 2012 till November 2013 the total bilateral

⁶⁶ Die Welt: Beste Aussichten für deutsche Firmen in Brasilien 10.05.2013
<http://www.welt.de/sonderthemen/brasilien/article116054186/Beste-Aussichten-fuer-deutsche-Firmen-in-Brasilien.html>

⁶⁷ Germany: Trade and invest Dienstleistungen erbringen in Brasilien
<http://www.gtai.de/GTAI/Navigation/DE/Trade/Recht-Zoll/wirtschafts-und-steuerrecht,did=1220168.html>

⁶⁸ Kion Group
http://www.kiongroup.com/en/main/media/top_stories/german_companies_in_brazil/german_companies_in_brazil_1.jsp

trade volume is estimated to 20.3 billion euro. That makes Brazil be the German's biggest partner in the whole region of Latin America. ⁶⁹

Moreover, in the first quarter of the year 2013 from 430 mergers and acquisitions stated with the participation of Brazilian legal entity more than 60% were also with participation of foreign business units. Among these business units nearly 27% are Germans. ⁷⁰

However, today German investors are beginning to look at Brazil Rather skeptically. The reason for that is Brazilian economic indicators that for the recent quarters The country's projected economic growth of 1.9 to 2.1 per cent in 2014 is considered too low for an emerging market. Many infrastructure projects announced as part of the World Cup, including in public transport, are yet to materialise.

However, Brazil still appears to be a rather attractive sales market, first of all because of large population=prospective consumers . As it has been already mentioned, not less than 30 million of Brazilian citizens people have recently entered the middle class in the past few years. And so for the reason of even growing consumer segment Brazil has an enormous growth potential that attracts foreign investors.

References:

- 1) Hanink, D.N. An Extended Linder Model of International Trade. *Economic Geography*, Vol. 64, No. 4 (Oct., 1988)
- 2) Hiratuka C. Foreign Direct investment and Transnational Corporations in Brazil: Recent Trends and Impacts on Economic Development. The working Group on Development and Environment in the Americas, Discussion Paper Number Number 10. April 2008
- 3) D.Nolte ¿ Cuales son los intereses de Alemania en America Latina? P.162-172 <http://www.revistaei.uchile.cl/index.php/REI/article/viewFile/15340/24849>

69 Centro Argentino de Estudios Internacionales : La política de cooperación de Alemania en América Latina www.caei.com.ar

70 D.Nolte ¿ Cuales son los intereses de Alemania en America Latina? P.162-172 <http://www.revistaei.uchile.cl/index.php/REI/article/viewFile/15340/24849>

Bundeszentrale für politische Bildung : <http://www.bpb.de/nachschlagen/zahlen-und-fakten/globalisierung/52629/transnationale-unternehmen>

4) Centro Argentino de Estudios Internacionales : La política de cooperación de Alemania en América Latina www.caei.com.ar

5)Germany: Trade and invest Dienstleistungen erbringen in Brasilien <http://www.gtai.de/GTAI/Navigation/DE/Trade/Recht-Zoll/wirtschafts-und-steuerrecht,did=1220168.html>

6) Die Welt: Beste Aussichten für deutsche Firmen in Brasilien 10.05.2013 <http://www.welt.de/sonderthemen/brasilien/article116054186/Beste-Aussichten-fuer-deutsche-Firmen-in-Brasilien.html>

Научно-практическая деятельность членов нашей группы

- С января 2015 года члены коллектива журнала МИР приняли участие в исследовательском проекте с Роскосмос, в рамках которого проводились исследования процесса коммерциализации продуктов космической деятельности. Результатом проведенной работы стал полученный опыт, а также наработанный материал для публикации в журналах ВАК;
- Вышла статья главного редактора журнала МИР Ларионова Александра в Вестнике финансового университета. Статья посвящена оценке перспектив участия в России в системе разрешения торговых споров. Предложенный автором подход возможно развивать в дальнейших исследованиях в этой области;
- Коллектив журнала МИР начал подготовку к формированию новой заявки на конкурс НИУ ВШЭ – научно-учебные группы. В случае положительного решения, группа планирует проводить исследование в 2015 – 2016 г. на тему оценки перспектив участия России в БРИКС. Приглашаем всех желающих присоединиться;
- Отмечаем, что в связи с обновлением сайта журнала планируется закрытие сайта до сентября 2015 года. Планируется добавить новые рубрики, а также улучшить подход к описанию требований.



2015 Г

